



ІНВЕСТИЦІЇ У СЬОГОДНІШНЄ МАЙБУТНЄ

Проект «Міжнародні і регіональні
інформаційно-маркетингові центри
«Співпраця»»

06-2025, для потенційних інвесторів

Прості рішення складних завдань



МЕТА ПРЕЗЕНТАЦІЇ

Ознайомити потенційних інвесторів із запропонованим проектом з метою залучення необхідних коштів на розробку додаткових модулів платформи і швидкого запуску системи в експлуатацію. Механізм залучення коштів через інвестування у службові токени проекту, як сучасного аналогу облігацій.

МЕТА ПРОЄКТУ

Створити міжнародну електронну платформу (екосистему), яка через маркетплейс:

- надасть можливість зареєстрованим учасникам купувати необхідне, продавати те, що вони пропонують іншим;
- поєднає взаємодію бізнесу, населення, органів влади;
- є синтезом сучасних платіжних інструментів з інноваційною альтернативною розрахунковою системою (без використання грошей);
- надасть кожному доступ до електронних засобів розрахунку без застав, без комісій, без відсотків, без різниці у конвертації;
- забезпечить гарантований постійний пасивний дохід своїм учасникам.



АНОТАЦІЯ

Шановні партнери!

Інформуємо вас про створення робочого прототипу глобальної електронної платформи-екосистеми, яка докорінно здатна змінити, спростити, покращити життя кожного: людини, підприємства, органу влади.

1. Для кожного: це інструмент самовизначення та самореалізації з доступом до необхідної кількості ресурсів.
2. Для бізнесу: це джерело постійних замовлень вашої продукції, модернізації та розширення виробництва.
3. Для органів влади: це вирішення проблем. А саме: фінансування програм розвитку та відновлення територій; підвищення соціальних стандартів; відсутність необхідності зовнішніх позик; покращення інфраструктури; створення об'єктів довгострокового використання; сталого розвитку територій та зміцнення відносин.

Розроблена модель кардинально змінює сформовані десятиліттями правила взаємодії у суспільстві та функціонування фінансової системи, відкриває доступ до необхідного кожному джерелу розрахунків, веде до трансформації цілих галузей, змінює стереотипи, призводить до зміни глобального технологічного укладу.

Проєкт готовий до експлуатації на 90%.

Пропонуємо вам стати фінансовим партнером проєкту, зробити свій внесок у створення суспільної економіки, на умовах входу до проєкту “за собівартістю” з метою отримання пасивного доходу та збільшення капіталізації вкладених активів. Більш детальна інформація про умови участі та проєкт в цілому викладена в даній презентації.



ПРОБЛЕМИ ТА ЗАПИТАННЯ



Фінансові

- Зберігати чи витратити?
- Куди вкласти гроші?
- Як найвигідніше?
- Як контролювати?



Юридичні

- Сіра або біла схема?
- Як легалізувати?
- Корупція чи ні?
- Чи можна держслужбовцям?



Економічні

- Коли трансформація зачепить мою галузь?
- Як отримувати пасивний дохід?
- Як легше мати все необхідне?

Де знайти рішення проблем та відповіді на ці запитання?



ПРОПОЗИЦІЯ

Інвестувати у міжнародну електронну платформу МіР ІМЦ.

Механізм – інвестиції у службові токени проєкту.



УМОВИ ЗАЛУЧЕННЯ ІНВЕСТИЦІЙ

Проспект емісії

Деталізований документ за гіперпосиланням, [ТУТ](#).

Вартість одного токєну: 1 000 доларів США

Загальна кількість токєнів: 1 500

Мінімальна кількість токєнів у лоті: 1

Кількість реалізованих токєнів: 1 000

Кількість вільних токєнів: 500

Загальна сума інвестицій: 1 500 000 доларів США

Необхідна сума інвестицій: 500 000 доларів США

Забезпечення по токєнам: Так

Вид токєнів: службові іменні (вільний продаж на ринку)

Період погашення токєнів: 2 роки з моменту інвестування (1 рік з моменту початку експлуатації платформи)

Дохідність: 100%. За один токєн вартістю 1000 доларів США буде повернуто 1000 доларів США + додатково 1000 доларів США.

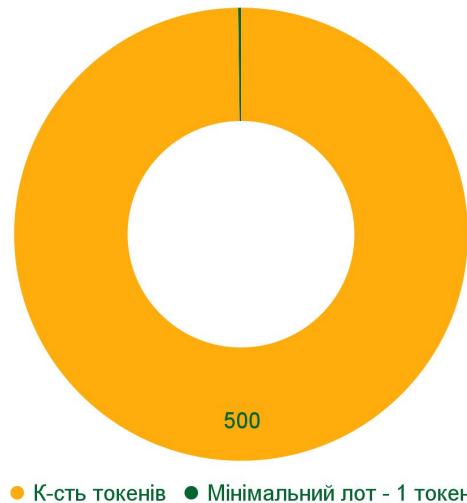


ІНФОГРАФІКА ЗАЛУЧЕННЯ ІНВЕСТИЦІЙ

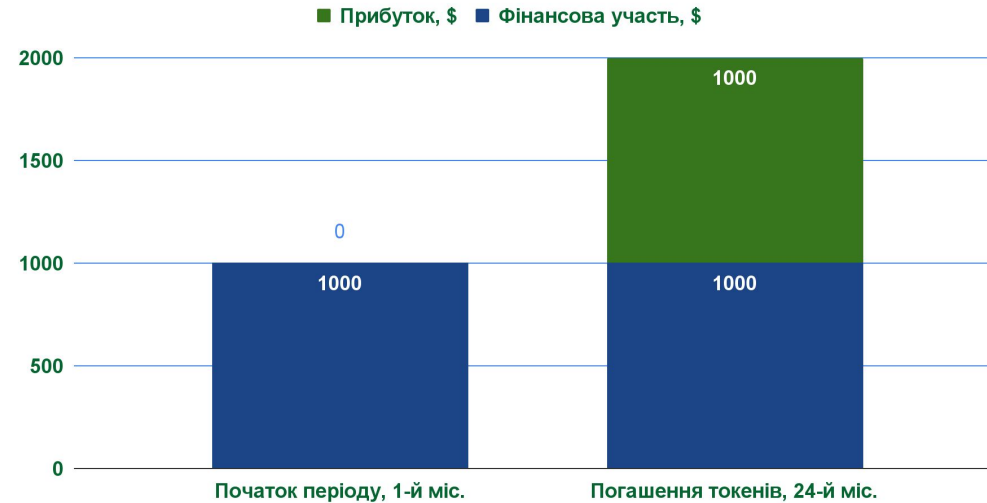
Загальна кількість tokenів



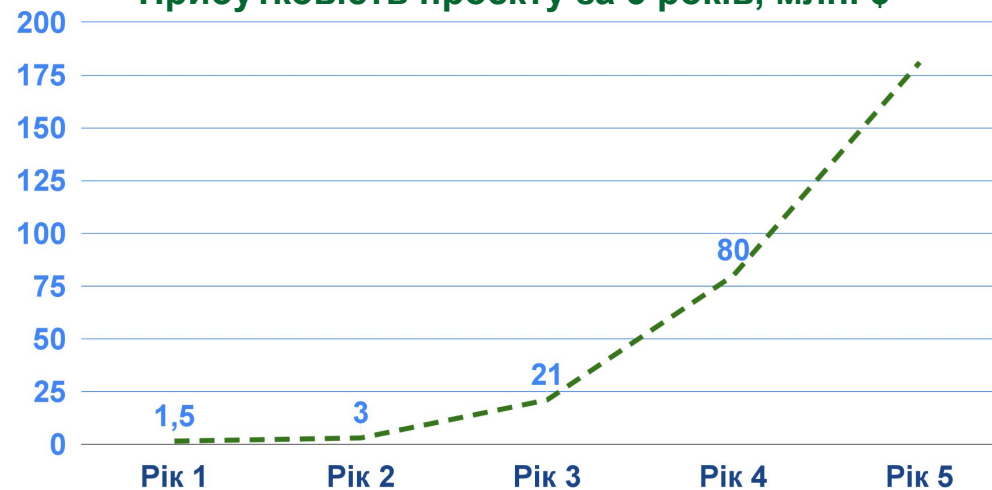
Загальна кількість вільних tokenів - лише 500 шт. по \$1000



Фінансова участь та додатковий прибуток з 1 токена



Прибутковість проєкту за 5 років, млн. \$



ВАРІАНТИ ПОВЕРНЕННЯ ІНВЕСТИЦІЙ (ПОГАШЕННЯ ТОКЕНІВ)

01

Повернення вартості токенів із заявленою дохідністю (100%) відбувається шляхом списання токенів з облікового запису власника токенів у системі у зазначений час погашення токенів і виплати грошових коштів.

02

У зазначений час погашення токенів власник токенів може отримати суму заявленого доходу на суму придбаних токенів, але не повертати токени. Таким чином, власник токенів може отримувати постійний дохід з прибутку, отриманого проектом щороку.

03

У разі використання власником токенів електронних розрахунково-облікових одиниць цінності (ОЦ), які були надані йому в якості забезпечення придбаних службових токенів, власник токенів отримує дохід на суму придбаних токенів, а сума витрачених ОЦ вираховується із суми вартості токенів, інвестиції в які мають бути поверненими.

04

Продаж (переуступка) токенів, до початку їх погашення, новому власнику токенів, не за номінальною вартістю, а за ринковою вартістю токенів.

ПЕРЕВАГИ, ВИГОДИ, ГАРАНТІЇ, МОЖЛИВОСТІ

- 1.Невелика початкова сума входу у проєкт. Форма внеску у фіаті або криптовалюті.
- 2.Високий відсоток загальної технічної готовності проєкту **(90%)**.
- 3.Короткий термін запуску проєкту **(9 місяців)**.
- 4.Висока дохідність на початкову інвестицію **(100%)**.
- 5.Можливість дострокового повернення інвестицій.
- 6.Пріоритет у поверненні інвестицій. Отриманий прибуток першочергово спрямовується на повернення.
- 7.Наявність пропозиції гарантійного забезпечення інвестиції.
- 8.Гнучкі варіанти подальшої співпраці щодо інвестованих сум.
- 9.Іменні службові токени можуть бути продані іншим особам за ринковою вартістю.
- 10.Надзвичайно висока капіталізація, стрімке **зростання ринкової вартості активу до 10 разів**.
- 11.Немає необхідності брати участь у роботі над проєктом.
- 12.Можливість отримання постійного пасивного доходу.
- 13.Легальне інвестування, легальний дохід, ніякої корупції, ніякої заборони для держслужбовців.
- 14.Прозорі інвестиції у сучасні, інноваційні технології, що знаходяться на вершині трансформації галузей.

Всі ці фактори роблять проєкт вигідним і привабливим для інвесторів.

Свою зацікавленість у впровадженні проєкту підтвердили понад 100 громад місцевого, районного, обласного рівня, які сумарно налічують 6 000 000 мешканців. Ідея проєкту підтримана Міністерством реінтеграції.



ЕТАПИ ПРОСПЕКТУ ЕМІСІЇ



ДЕНЬ 1

Публікація повідомлення на сайті mirimc.com про Рішення розміщення tokenів. Початок конкурсу на отримання заявок щодо бронювання tokenів випуску.



ДЕНЬ 21

Початок розміщення tokenів. Укладання угод відповідно до отриманих заявок.



ДЕНЬ 201

Закінчення розміщення Tokenів є 180-м днем від Початку розміщення.



ДЕНЬ 745

Складання Списку власників tokenів для їх погашення.



ДЕНЬ 749

Складання Переліку власників та/або номінальних власників tokenів для їх погашення.



ДЕНЬ 751

Емітент перераховує необхідні кошти на рахунки осіб, уповноважених на отримання сум погашення за токенами.



ФІНАЛ

Списання Tokenів з особових рахунків відбувається при погашенні Tokenів та при виплаті купонного доходу.



ЯК ВСЕ ВІДБУВАЄТЬСЯ, ПРОСТОЮ МОВОЮ

- З моменту прийняття Емітентом рішення про випуск tokenів починається Конкурс на прийом заявок щодо бронювання tokenів з метою їх набуття потенційними Фінансовими учасниками.
- Через 21 день з моменту початку Конкурсу починається розміщення tokenів. (Початок укладання Угод про набуття tokenів починається тільки після розміщення всіх tokenів випуску).
- Період розміщення tokenів триває ще 180 днів. За цей час можуть надходити нові заявки про набуття tokenів. Всі заявки задовольняються згідно з черговістю надходження.
- Розміщення закінчується через 180 днів або одразу після розміщення всіх tokenів випуску. Після цього придбати токени у Емітента неможливо. Можливо їх придбати у Власників tokenів.
- Через 724 дні від початку розміщення tokenів Емітент складається перелік фактичних Власників tokenів для підготовки погашення tokenів.
- На 730 день від початку розміщення tokenів Емітент повертає Власникам tokenів суму вартості tokenів і суму додаткового доходу у вигляді відсотків згідно з умовами Проспекту емісії tokenів.
- ▼ Після виконання всіх виплат Власникам tokenів, Емітент списує (погашає) токени з особових рахунків Власників tokenів у Депозитарному центрі.

УНІКАЛЬНІ ТОКЕНИ ПРОЄКТУ

Облік і збереження Tokenів у Депозитарному центрі

Кожен Token проєкту є унікальним (NFT), має власний штрих-код і QR-код з посиланням на запис про token у Депозитарному центрі Емітента.

Депозитарний центр зберігає інформацію про Tokenи і їх Власників (Депонентів).
Весь процес обліку автоматизований.
Побудований за технологією блокчейн.
Token може бути проданий Новому власнику.
Про це буде змінено інформацію у Депозитарному центрі.
Власник токenu має доступ до свого облікового запису у Центрі. Може отримати Виписку з Депозитарного центру про належні йому Tokenи.



Штрих-код ⓘ  A01-0000002	Статус штрих-коду ⓘ зайнятий ▾	QR-код ⓘ 
--	--	--

Валюта ⓘ Долар США USD	Номінальна ціна токена ⓘ 1000.00
Кількість ⓘ 1	Кількість лотів ⓘ 1
Штрих-коди tokenів (бд) ⓘ  A01-0000002 зайнятий	
Депонент ⓘ Demo User +380501234567 test_08@mirimc.com	
Номінальний власник активу ⓘ ☒	

**Приклад наведено з власного Депозитарного центру Платформи.*

ВЛАСТИВОСТІ ТОКЕНІВ

- 1.Службові (надають право доступу до послуги/продукту та винагороди)
- 2.Із забезпеченням (мають забезпечення в іншій формі на суму внеску)
- 3.Корпоративні (токени підприємства)
- 4.Неконвертовані (не підлягають обміну на акції)
- 5.Невзаємозамінні (унікальні, не можуть бути обміняні на інші токени)
- 6.Купонні, відсоткові (передбачають виплату відсотків)
- 7.Бездокументарні (не мають обов'язкової паперової форми)
- 8.Іменні (із зазначенням імені/назви власника)
- 9.З обов'язковим централізованим зберіганням (у депозитарії Емітента)
- 10.Без дострокового погашення (без дострокового повернення Власником)
- 11.З правом викупу (з правом дострокового погашення Емітентом).

Токени не можуть бути предметом обтяження, стягнення або застави (є захищеними активами).

Токени можуть бути:

- 1.Коштовним подарунком поважній людині
- 2.Продані на позабіржовому ринку
- 3.Варіантом диверсифікації активів
- 4.Джерелом пасивного прибутку.



ЯК ДОЛУЧИТИСЯ ДО КОЛА ІНВЕСТИТОРІВ

Фінансовими учасниками проекту можуть бути фізичні особи і юридичні особи будь-якої форми власності.

Форма фінансового внеску у фіаті або криптовалюти.

У разі вашої зацікавленості взяти участь у проекті, а саме придбати токени і зробити внесок у спільну справу – заповніть форму бронювання tokenів, [ТУТ](#).

Заявки задовольняються у порядку черговості їх надходження.



*QR-код сторінки з
формою
бронювання
tokenів.*

1

Заповнити форму
бронювання необхідної
кількості tokenів

2

Укласти угоду про набуття
службових tokenів.
Придбати токени

3

В особистому кабінеті
фіксується кількість
придбаних tokenів

4

В депозитарії системи
реєструється запис про
кількість придбаних
tokenів і їх власника

5

Власнику tokenів
надається гарантійне
забезпечення* внеску у
вигляді ОЦ на обліковому
рахунку в екосистемі

6

У разі необхідності,
надається доступ до
інформації про етапи
виконання робіт за
проектом.

***Забезпечення:** нарахування електронних розрахунково-облікових одиниць цінності на вартість придбаних tokenів, які можна буде використовувати для взаємних розрахунків в екосистемі.

Міжнародні і регіональні інформаційно-маркетингові центри
“Співпраця”, МіР ІМЦ

ОПИС БІЗНЕС-ІДЕЇ ПРОЄКТУ

Прості рішення складних завдань



ПРОБЛЕМА



Фінансова система є однією з найважливіших систем взаємодії держави, бізнесу, населення, зовнішнього світу.

У разі виникнення проблеми або фінансової кризи, на теперішній час, фінансова система не має резервної (альтернативної) розрахункової системи для суспільства.

ВАЖЛИВО! Отриманий людством досвід подолання надскладних викликів доводить необхідність обов'язково мати резервні (альтернативні) системи життєзабезпечення, захисту, оборони. Фінансова система також потребує резервного варіанту.



РІШЕННЯ

Інформаційні технології дають можливість створити електронну платформу-екосистему, яка поєднає:



**Внутрішні
ресурси громад
і кожного**



**Місцеві
інформаційно-
маркетингові
центри**



**Альтернативну
розрахункову
систему*, яка
доповнює
грошову**



**Пасивний дохід
і сталий
розвиток для
кожного**

**Альтернативна розрахункова система (АРС) - кардинально інша розрахунково-облікова система основою та джерелом облікових одиниць, в якій є електронні засоби розрахунку, ніяк не пов'язані з фіатними грошима або криптовалютами.*



ЕЛЕКТРОННА ПЛАТФОРМА-ЕКОСИСТЕМА

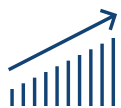
Має суттєві особливості:



Купівля-продаж без грошей



Облікові одиниці завжди забезпечені товаром. Стале ціноутворення



Можливість отримувати більше замовлень та збільшувати обсяги виробництва



Автоматичний пошук партнерів для угод



Ведення обліку замовлень і комунікація з клієнтами в єдиному середовищі



Миттєве зарахування коштів без посередників



Платежі, позики, конвертація без комісій та без застав



Проведення міжнародних розрахунків в національній валюті та електронних одиницях цінності



Продаж того, що маєте



Купівля того, що необхідно



Створення мережі місцевих і міжнародних представництв



Отримання пасивного доходу



Доступ до гарантованого позиттивного достатку



Можливість бути незалежним і самореалізовуватися



Суттєве скорочення часу і ресурсів на автоматизацію і процеси.

Всі необхідні сервіси в єдиному середовищі.



СВІТОВА СТАТИСТИКА ОБМІНУ

Більше 30% світової торгівлі засновано на бартері. Обмінні операції активно використовують у роботі:

450 000

компаній у США

70 000

компаній у Швейцарії

18%

економіки в Аргентині

129

держав

70%

усіх компаній Fortune 500

8/10

медіакомпаній

65%

від усіх фірм Нью-Йоркської
фондової біржі



ЩО КАЖУТЬ МЕДІА



Businesses use the new system to save cash.



Business owners aim to become recession-proof by offsetting their existing expenses against new sales.



The company also benefits by having their products distributed to new markets.



Companies find new ways to balance their books and improve their profit margins.



...helps businesses turn under-utilized capacity and unsold time into extra revenue.



...non-cash trade grows as markets crumble.



Organizations have used this technique to pull off big cash-saving plays.



...keep your cash in the bank and still buy what you need...



...and it has been an excellent way for business owners to keep cash in their pocket while being able to provide the same facilities to their staff as before.

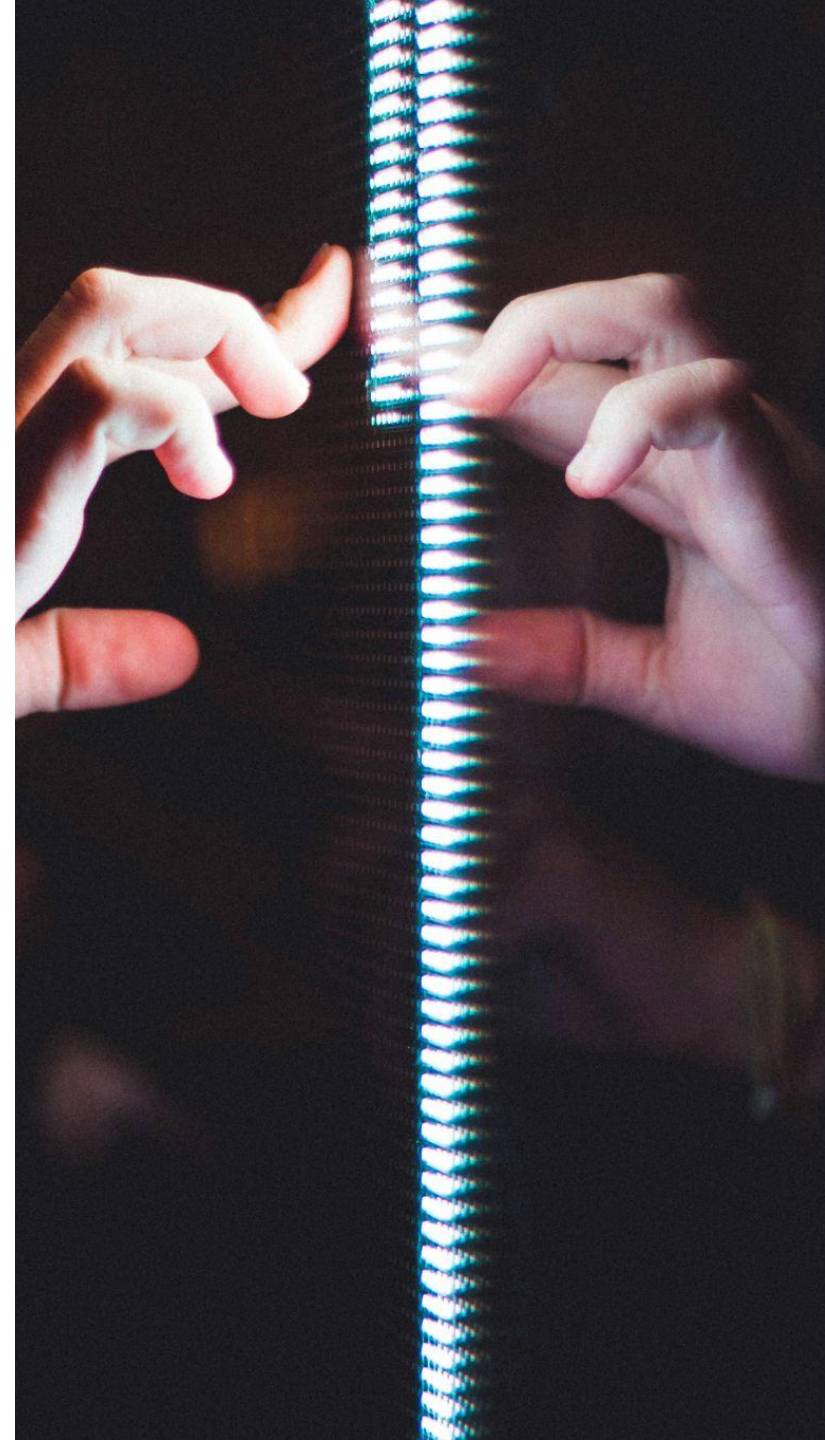


Microfinance gets a boost through non-cash trade.

ЧОМУ БІЗНЕС ОБМІНЮЄТЬСЯ?

Досвідчені учасники економічних відносин у сфері бізнесу користуються бартером, і ось чому:

- 1 Для економії грошових коштів
- 2 Розрахунки своєю продукцією вигідніші, ніж використання грошей
- 3 Для збільшення обсягу продажів
- 4 Для збільшення (або збереження) частки ринку
- 5 Для покращення ліквідності
- 6 Для того, щоб позбутися "поганих" боргів
- 7 Для отримання безвідсоткових кредитів
- 8 Для завантаження потужностей, що простоюють



ПРОБЛЕМИ БАРТЕРНИХ ОПЕРАЦІЙ

Незважаючи на вигоди бартеру, існує низка умов, які обмежують використання бартерних операцій як основного методу досягнення фінансово-економічних цілей.

1

Ви хочете щось від когось, але він не потребує чогось від вас

2

Ви хочете більше від іншого підприємства, ніж воно хоче від вашого

3

Є речі, які важко оцінити товарами чи послугами

4

Ви хочете продукцію зараз, але можете надати щось замість пізніше

5

У вас може не бути прямих стосунків із продавцем

6

Важко знайти продавця, який погодиться на прямий обмін із вами

БАГАТОСТОРОННІЙ ОБМІН – НЕ БАРТЕР

Бартер має чітке юридичне визначення, яке свідчить, що вартість активів, що обмінюються, обов'язково має бути однаковою.

Іншими словами, якщо ви щось віддаєте вартістю 100 доларів США, то натомість ви обов'язково маєте отримати щось вартістю 100 доларів США. Інакше це буде не бартер.



З багатостороннім обміном та обліковою системою все набагато простіше.

БАГАТОСТОРОННІЙ ОБМІН ЧЕРЕЗ ОДИНИЦІ ЦІННОСТІ



Нам усім постійно доводиться щось купувати один в одного і щось продавати один одному (обмінюватися).



Підприємствам для того, щоб виробляти та продавати товарну продукцію, необхідно купувати сировину для виробництва.



Один і той самий учасник обміну, залежно від ситуації, є Кредитором, коли віддає те, що потрібно іншим, і Боржником, якщо отримує те, що потрібно йому.



Використання у спільноті загальновизнаних «**Одиниць Цінності**» (**ОЦ**, «**вільних грошей**») робить усі активи більш ліквідними (здатними легко і швидко бути обмінюваними).



Коли з'являється такий проміжний агент обліку обміну і існує система обліку транзакцій між учасниками, то кожна угода стає юридично завершеною.



Це означає, купивши щось у когось, покупець відразу розраховується з продавцем загальновизнаними розрахунково-обліковими одиницями цінності (**ОЦ**), які продавець може витратити, коли захоче, купивши те, що потрібно йому, в інших учасників системи.



Обіг загальновизнаних Одиниць Цінності (**ОЦ**) підтримується шляхом угоди про взаємні розрахунки між усіма учасниками Системи.



СВІТОВА ПРАКТИКА І ПЕРСПЕКТИВИ

Всім відомі найбільші платіжні системи, через які учасники міжнародної торгівлі здійснюють розрахунки між собою за товари, послуги, інвестиції та інші транскордонні операції:

- **SWIFT** — глобальна система передачі фінансових повідомлень, яку використовують банки по всьому світу.
- **CHIPS (США), TARGET2 (ЄС)** - системи розрахунків у доларах та євро відповідно.
- **CIPS (Китай)** - альтернатива SWIFT для розрахунків у юанях.

В умовах санкцій або геополітичних обмежень держави шукають альтернативи SWIFT та долару.

Наприклад, розрахунки в національних валютах, бартерні схеми, криптовалюти чи навіть блокчейн-платформи для розрахунків.

Ще однією альтернативою стають CBDC – вони ж Цифрові валюти центральних банків.

Ключовими гравцями та “першопрохідниками” ринку CBDC є:

- **e-CNY (цифровий юань)**: пілотується Китаєм у транскордонних розрахунках
- **Sand Dollar**: цифрова валюта Багамських островів (одного з найбільших "офшорних" держав західної півкулі)
- **eNaira**: цифровий аналог нігерійської національної валюти, покликаний допомогти населенню та владі зменшити негативний ефект гіперінфляції, стабілізувати економіку та спростити взаєморозрахунки громадян між собою, з бізнесами та державою.

ПОТЕНЦІАЛ АЛЬТЕРНАТИВНИХ РОЗРАХУНКОВИХ СИСТЕМ

За офіційними даними “першопрохідців” про кількість CBDC в обороті та зростання транзакцій, можна оцінити потенціал і гігантські обсяги ринку, які властиві новим альтернативним розрахунковим системам.

CBDCs in circulation

Total SandDollar in circulation

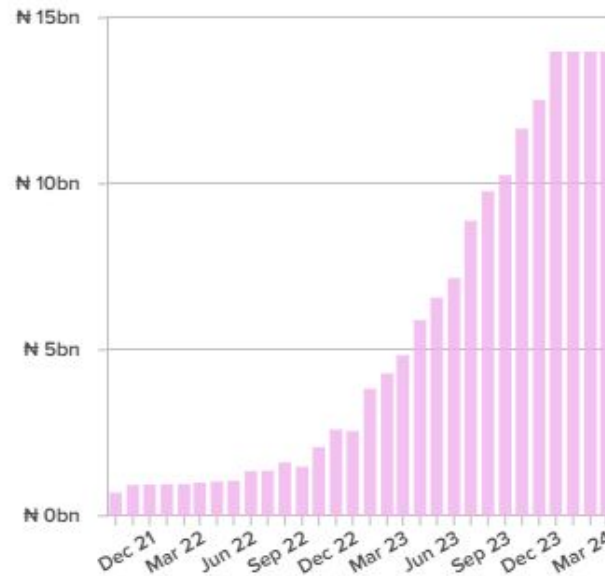
From 2022-2024 (in millions)



Source: [Central Bank of Bahamas](#)

Total eNaira in circulation

From 2021-2024 (in billions)



Source: [Central Bank of Nigeria](#)

e-CNY transaction volume quadruples since 2023

Total transaction volumes to date



Source: [People's Bank of China](#) • PBoC did not release official data in 2022

КЛЮЧОВІ ДАНІ ТА ВИСНОВКИ

134

Країни та валютні союзи, що представляють 98% світового ВВП, активно вивчають або розробляють CBDC.

65

Країн перебувають на стадії розробки, пілотування або вже запустили свої цифрові валюти.

20

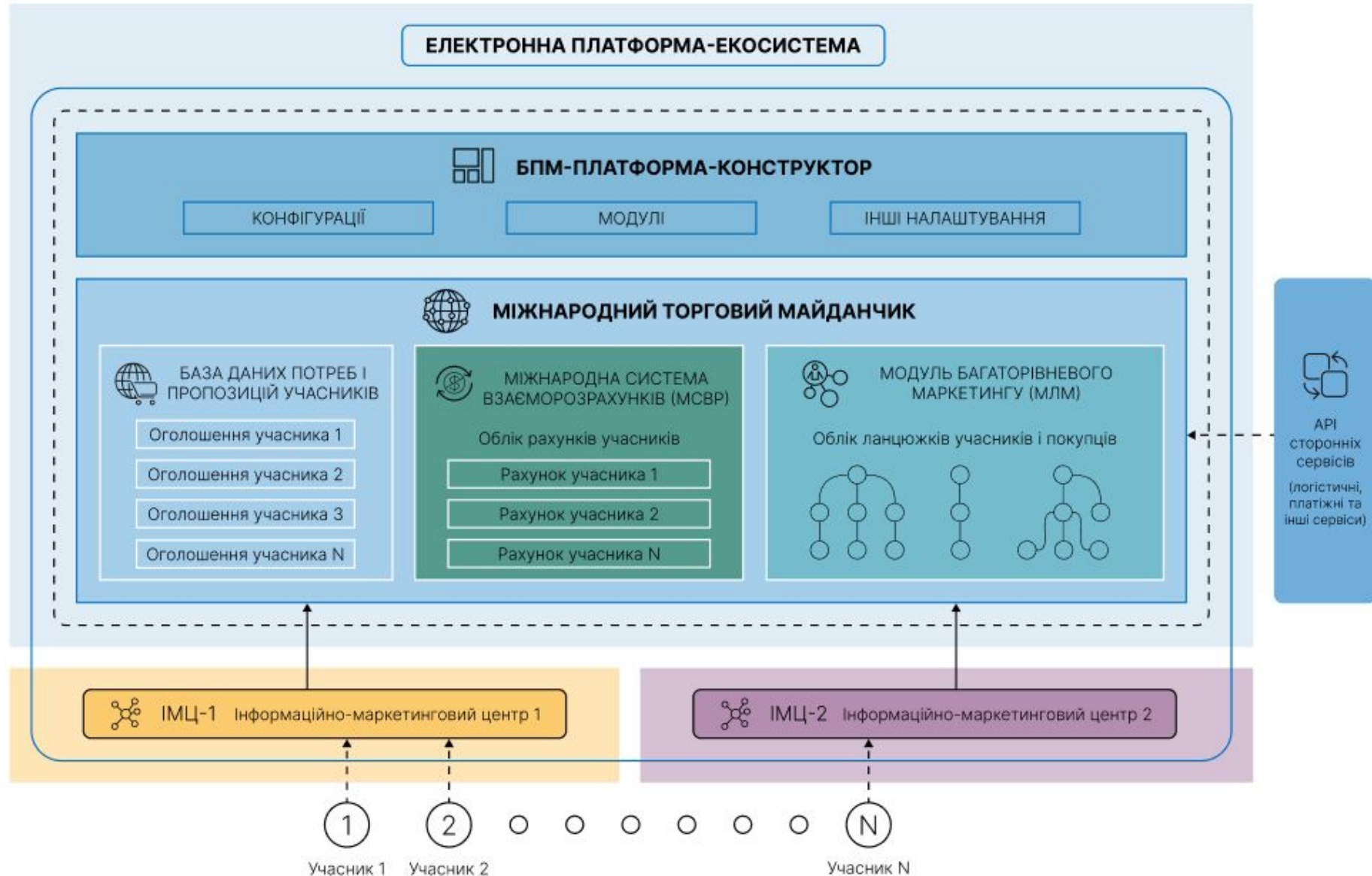
Країн G20 досліджують або тестують CBDC, включаючи Бразилію, Японію, Індію, Австралію, Росію та Туреччину.

3

Країни повністю запустили свої CBDC: Багами (Sand Dollar), Ямайка (Jam-Dex) та Нігерія (eNaira).

- Китай лідирує у реалізації цифрового юаня (e-CNY), бере активну участь у міжнародних проектах, таких як mBridge.
- Євросоюз розробляє цифрове євро, із рішенням щодо запуску, ймовірно, у 2025 році.
- США поки що не прийняли рішення про запуск цифрового долара, незважаючи на активні дослідження. Але з березня 2025 року ухвалили рішення формувати стратегічний резерв у біткоїнах.

АРХІТЕКТУРА ПЛАТФОРМИ-ЕКОСИСТЕМИ



ТОРГОВИЙ МАЙДАНЧИК – СХЕМА РОБОТИ



Мета маркетингу:
зробити зусилля зі збуту і
постачання непотрібними.

Попит на те, що у вас є.

**Пропозиція того, що вам
необхідно.**



ЯК ПРАЦЮЄ ЕКОСИСТЕМА?

- 1** Кожна громада реєструє онлайн електронне місцеве представництво (ІМЦ) на торговому майданчику.
- 2** Будь-хто (людина, підприємець, підприємство, орган влади, орган місцевого самоврядування) може самостійно, онлайн зареєструватися в екосистемі для публікації оголошень про свої потреби від інших учасників і про свої пропозиції для інших учасників.
- 3** Кожна пропозиція і потреба класифікується в екосистемі, і автоматично підбираються (пропонуються) контрагенти для взаємодії (обміну необхідними товарами, послугами, роботами) з числа наявних на платформі.
- 4** Місцевий Інформаційно-маркетинговий центр додатково сприяє учасникам у пошуку або розповсюдженні інформації.
- 5** Контрагенти за допомогою своїх Особистих кабінетів зв'язуються між собою шляхом надсилання заявки про потребу або запиту про пропозицію. Проводять онлайн перемовини. Укладають онлайн угоди.
- 6** Контрагенти виконують онлайн розрахунок. Придбають або продають те, що їм потрібно, розрахунки виконують онлайн за допомогою Альтернативної розрахункової системи (АРС), яка є вбудованим модулем екосистеми.
- 7** Замовлення відправляється продавцем. Отримується покупцем.
- 8** Угода автоматично закривається під час отримання товару або послуги замовником-покупцем.

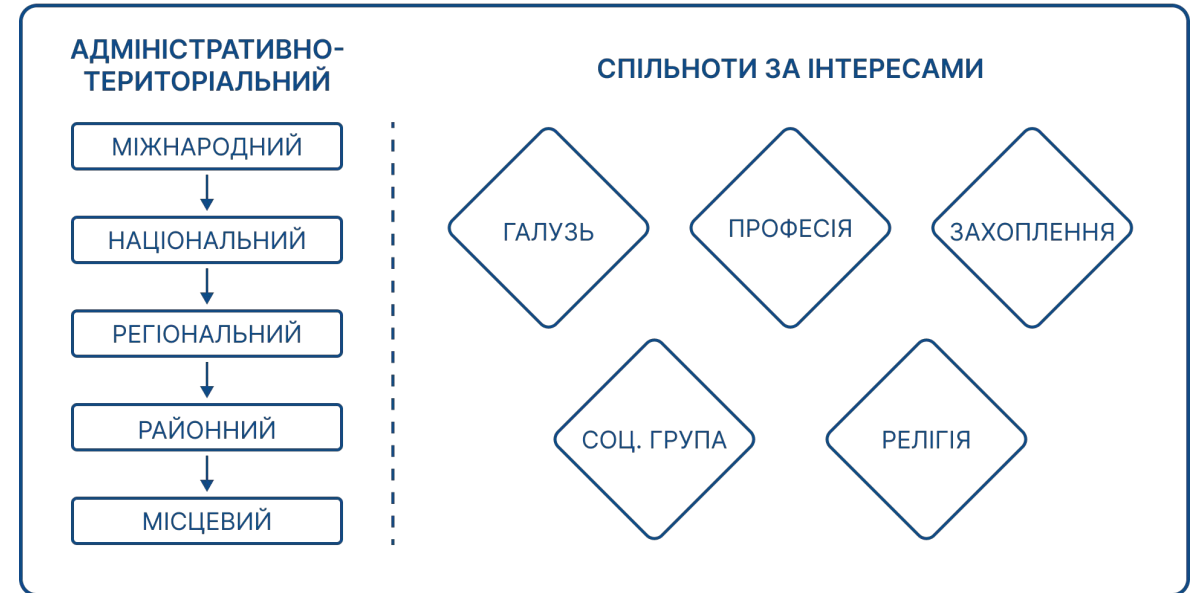


РЕЄСТРАЦІЯ МІСЦЕВОГО ПРЕДСТАВНИЦТВА МІР ІМЦ

Нове Місцеве представництво (МП):

- 1 Через сайт МіР ІМЦ подає заявку на відкриття МП МіР ІМЦ.
- 2 Організатор системи розглядає звернення та видає спеціальну анкету МП.
- 3 Заявник заповнює анкету та повертає її організатору МіР ІМЦ.
- 4 У разі схвалення заявки нове МП сплачує ліцензійний збір.
- 5 Організатор реєструє в системі нове МП та передає коди доступу для обслуговування МП заявнику-контролеру. Нове МП автоматично з'являється у списку представництв МіР ІМЦ.
- 6 Заявник-контролер може організовувати роботу свого МП та обслуговувати учасників, які реєструються у його МП.
- 7 У МП може бути керуючий та оператори. МП може бути організовано як онлайн, так і офлайн із фізичною присутністю на території свого місцезнаходження.
- 8 До МП також переходить більшість винагороди, одержувана за організацію роботи представництва та обслуговування учасників МП.

ВАРІАНТИ МП МСВР



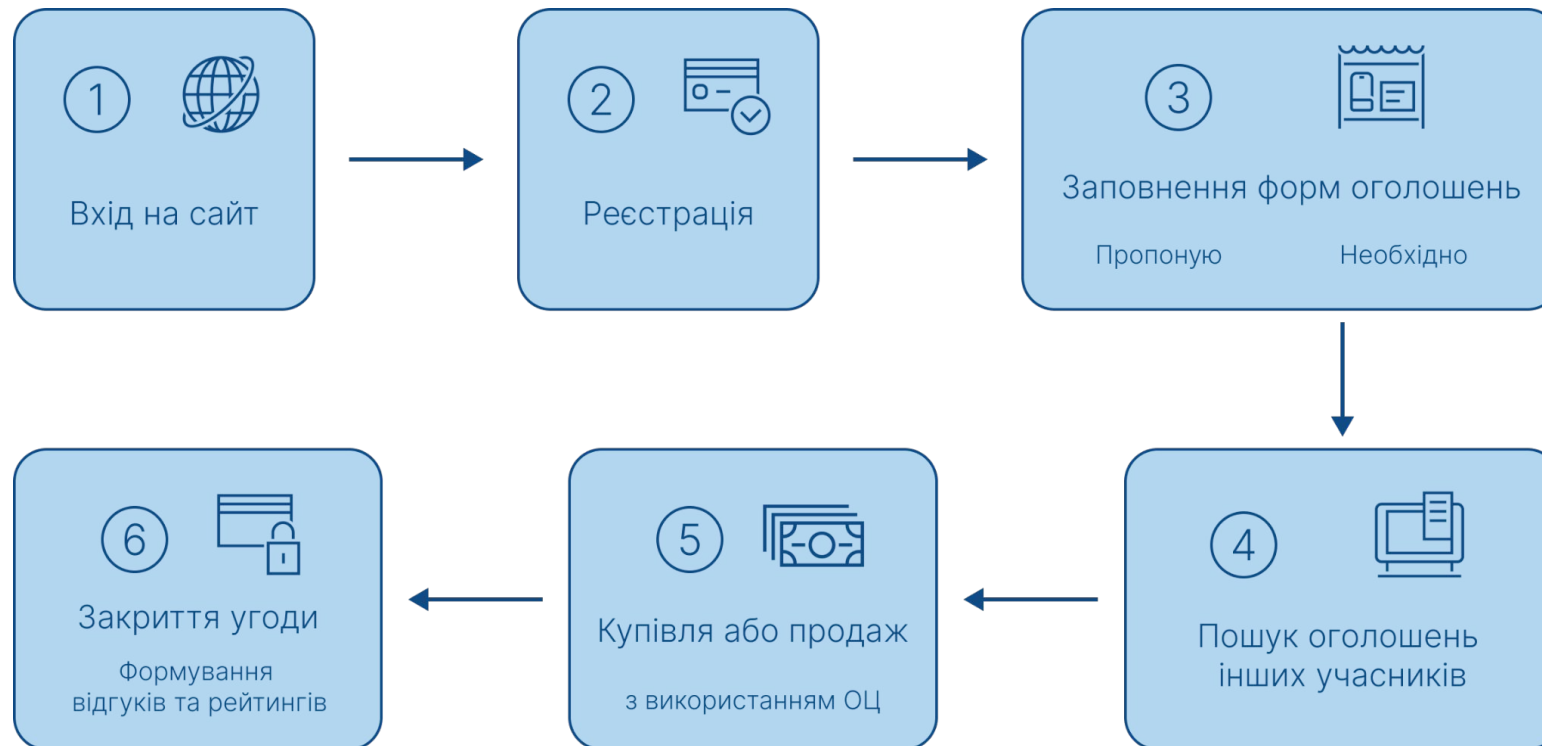
На схемі вище представлені принципи формування МП МіР ІМЦ:

- вертикально-підпорядкований – за принципом адміністративно-територіального поділу МП на рівні;
- горизонтальний - за принципом формування МП у співтовариства за інтересами.

МіР ІМЦ в цілому враховує обидва варіанти і є змішаною системою.

ПОРЯДОК РЕЄСТРАЦІЇ І РОБОТИ В МІР ІМЦ

Новий учасник:



Кожен учасник системи публікує не тільки те, що пропонує, а й те, що йому необхідно. Усі учасники роблять це.

Як тільки оголошення опубліковані, активується обліковий рахунок учасника для проведення розрахунків та отримання платежів.

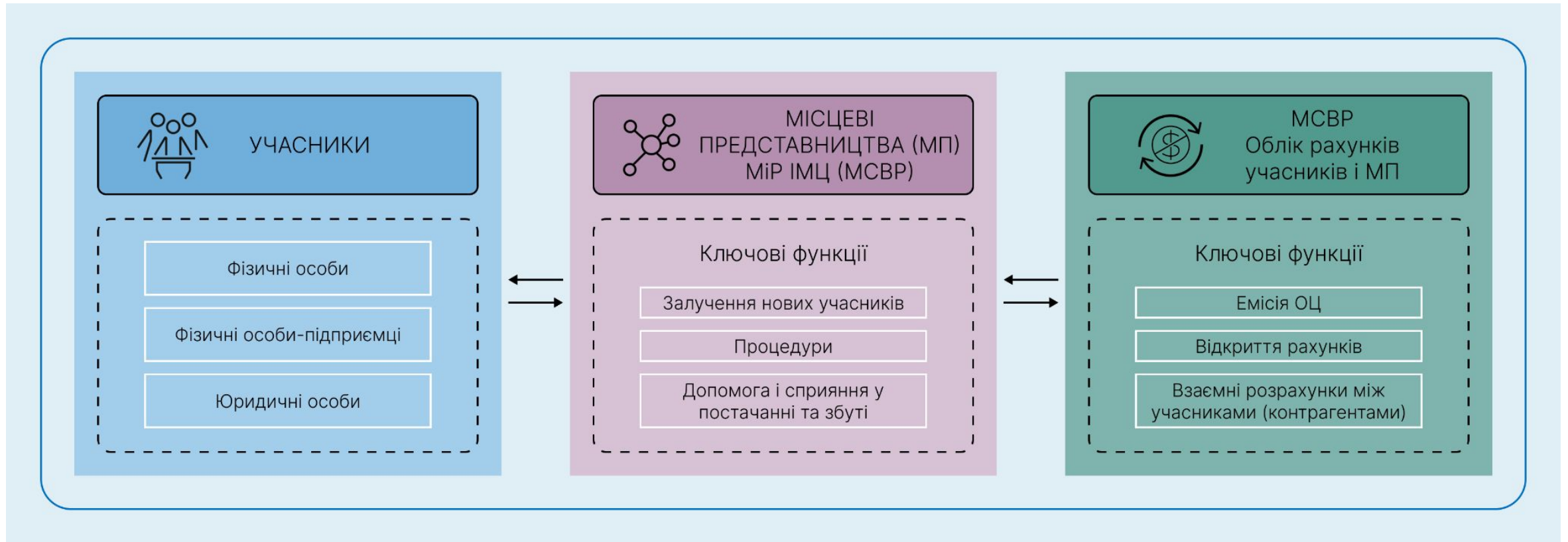
У момент підтвердження замовлення на купівлю формується смарт-контракт (у тому числі з довіреним зовнішнім джерелом). Запускається процедура контролю за виконанням контракту.

Контрагенти або зовнішнє джерело (логістична, поштова компанія) інформує систему про постачання товару. Система автоматично робить доступними кошти на рахунок продавця.

Для покупця та продавця угода вважається юридично завершеною.

МіР ІМЦ: ДВОРІВНЕВА МОДЕЛЬ ФУНКЦІОНУВАННЯ

Три ролі учасників у системі.



УНІКАЛЬНІСТЬ ЕКОСИСТЕМИ

Власна платформа-конструктор управління бізнес-процесами (БПМ-платформа)



- Автоматизація будь-яких інформаційних потоків на рівні потреб людини; бізнесу; галузі; держави; міжнародних об'єднань
- Глибина організації інформації - до "молекул" (найменшого елемента бізнес-процесу)
- Створення автоматизованих бізнес-процесів на рівні користувача за лічені години (без залучення програмістів).

Міжнародний торговий майданчик (МіР ІМЦ)



- Можливість розміщення не тільки пропозицій, а і потреб
- Автоматизований пошук і пропозиція сторін для угоди
- Інтеграція з платіжними і логістичними сервісами.

Альтернативна розрахункова система (АРС)



- Миттєві національні і міжнародні розрахунки
- Міжнародні розрахунки у національних валютах
- Взаєморозрахунки без використання грошей
- Транзакції, позики, конвертація без комісій і без застав.

Багаторівневий маркетинг (МЛМ)



- Можливість отримання гарантованого постійного пасивного доходу за рекомендації товарів або послуг інших учасників системи.

ПЕРЕВАГИ ЕКОСИСТЕМИ

Технологічні рішення та можливості адаптації системи:



Гнучка



No-code платформа



Легко
налаштовується



Безпечна



Створення власних
валют та одиниць
цінності



Міжнародна



Децентралізована



Розподільча



Масштабується



Мультивалютна



Швидко адаптується



Інтегрується з іншими
сервісами



Безгрошова



Соціально
орієнтована



Міжнародні
розрахунки у ОЦ
нацвалют



Проста у
використанні



Незалежна



Без комісій, відсотків,
застав



У правовому полі



Фізично вимірні
одиниці цінності



ПОЯСНЕННЯ ПЕРЕВАГ ЕКОСИСТЕМИ

Гнучка – може враховувати різні варіанти взаємодії.

No-code платформа – для внесення змін не потрібно змінювати програмний код програмістами.

Легко налаштовується – для внесення змін реалізовано прості рішення та алгоритми людиною зрозумілою мовою.

Швидко адаптується – швидкість внесення змін або коригування вимірюється хвилинами чи годинами, а не днями чи місяцями.

Проста у використанні – розроблена відповідно до вже існуючих простих практик, які не потребують нових навичок.

Безпечна – немає зв'язку з фіатними засобами платежу; представляє альтернативну розрахункову систему у кризових ситуаціях.

Міжнародна – підтримує різноманітні мови інтерфейсу; організована за принципом наявності місцевих представництв.

Децентралізована – може працювати незалежно в окремо взятій спільноті, а також інтегруватись у загальну базу даних.

Розподільча – винагорода за послуги та сервіси розподіляється між МП та може використовуватись у місцевих спільнотах.

Соціально орієнтована – залучає до взаємодії групи ризику; турбота про нужденних; вирішення соціальних питань місцевих спільнот.

Масштабується – досвід та функції легко передаються та розширюються на нові території чи спільноти без будь-яких доопрацювань.

Інтегрується з іншими сервісами – містить технологію обміну даними з іншими сервісами як на прийом, так і на передачу.

Мультивалютна – дозволяє використовувати усі існуючі фіатні валюти, криптовалюти, будь-які одиниці цінності.

Безгрошова – забезпечує облік та обмін благами без використання офіційних національних чи іноземних валют.

Створення власних валют та одиниць цінності - дозволяє створювати власні одиниці цінності, що приймаються у спільноті.

Міжнародні розрахунки в ОЦ нацвалют – міжнародні розрахунки виконуються в аналогах ОЦ національної валюти покупця, продавець отримує ОЦ в аналозі своєї національної валюти. Жодних додаткових дій або витрат на конвертацію.

Фізично вимірні одиниці цінності – дозволяє вести облік та розрахунки у будь-яких стійких, фізично вимірних одиницях. Наприклад, кіловат-година; кубічний метр газу; барель нафти; людино-година тощо.

Без комісій, відсотків, застав – ні покупець, ні продавець у момент транзакції не сплачують комісію; позичковий відсоток за використання позики (кредиту) відсутній; для отримання позики застава не потрібна.

У правовому полі – правила організації та роботи системи враховують чинне законодавство; не закликають та не ведуть до його порушення.

Незалежна – система організована та функціонує на основі суспільної економіки, добровільного об'єднання учасників за принципом співробітництва та взаємодопомоги, задоволення економічних, соціальних та культурних інтересів сторін.



АЛЬТЕРНАТИВНА РОЗРАХУНКОВА СИСТЕМА (АРС)



АРС, МСВР:

- це суспільна розрахунково-облікова та розподільча система, що доповнює грошову.
- МСВР враховує на рахунках своїх учасників загальновизнані облікові одиниці цінності, які не є державними грошима.
- в МСВР одиниці цінності (**ОЦ**) автоматично емітуються під час угоди.

ОЦ:

- це електронна форма розрахунково-облікових одиниць цінності, що доповнюють грошові.
- ОЦ рівні національній валюті за курсом 1:1 з метою спрощення ціноутворення.
- ОЦ завжди забезпечені товарами або послугами (активами), під які вони емітовані.
- ОЦ роблять угоди юридично завершеною.



APC: ПРИКЛАД-ПОЯСНЕННЯ



Уявіть собі, що тільки учасники А та В мають достатньо фіатних (офіційних) грошей у місцевій спільноті для здійснення взаєморозрахунків (покупок та продажів) між собою та із зовнішнім світом. При цьому, крім учасників А і В, у учасників С і D теж є що запропонувати спільноті. Це можуть бути як матеріальні товари, так і нематеріальні активи у вигляді різних послуг, робіт тощо.

За допомогою APC всі учасники спільноти (А, В, С і D) можуть взаємодіяти та обмінюватися між собою, задовольняючи свої потреби в тому, що їм потрібно, надаючи іншим те, що у них є. Через APC ведеться облік обмінних операцій і розрахунків у ОЦ. Таким чином, досягається сталий розвиток, соціальна активність та благополуччя всіх учасників місцевої спільноти. Чого неможливо досягти за нестачі національної валюти.

АРС: ПИТАННЯ ТА ВІДПОВІДІ

Розрахунково-облікові одиниці цінності (ОЦ) – це криптовалюта?

Ні. Будь-яка криптовалюта є похідною від фіатних грошей. Щоб отримати (придбати) криптовалюту, вам необхідно купити її за фіатні гроші. ОЦ неможливо придбати за гроші.

Де учасники екосистеми братимуть ОЦ?

Вони будуть сплачувати своїми товарами або послугами (своїми новими продажами), не грошовими коштами. За це будуть отримувати ОЦ. Формула проста:

«Т-“Г”-Т'» (товар - “гроші” (ОЦ) - товар штрих).

Це прямий бартер?

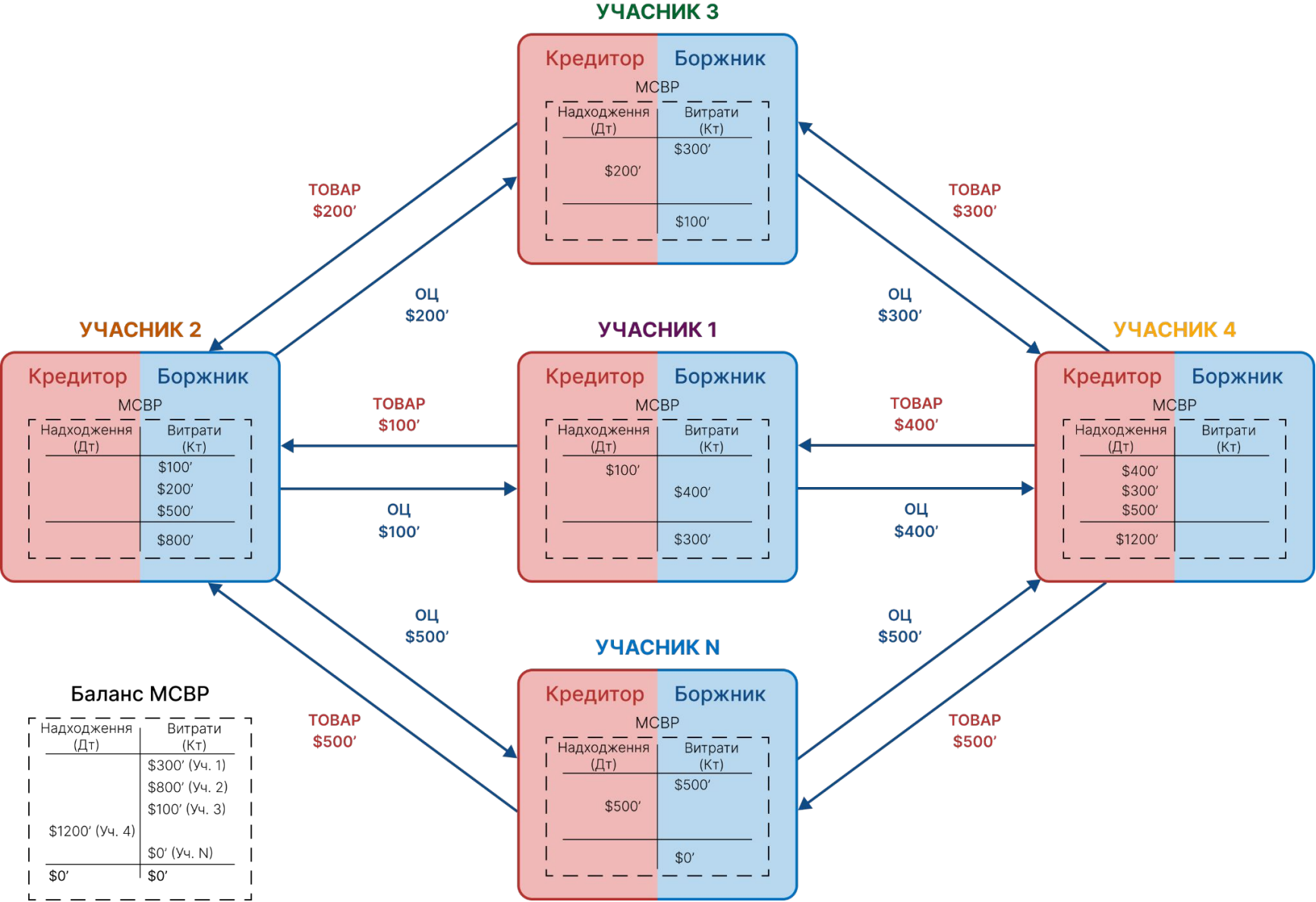
Ні. Це багатосторонній обмін.

ОЦ, засновані на товарі, схожі на бартерні операції, але відмінні від них однією дуже важливою особливістю – вони є універсальним засобом обліку мінової вартості різнорідних активів, що дозволяє вести облік обміну товарів різної вартості.

- Немає необхідності в прямому бартері
- Купуйте в одного підприємства та розраховуйтеся продажем іншому
- Вартість товарів враховується як і гроші.



СХЕМА РОБОТИ АРС, МСВР



ЯК МІР ІМЦ МОЖЕ ДОПОМОГТИ УЧАСНИКАМ

Мір ІМЦ може перетворити те, що у вас є, на те, що вам необхідно!

У ВАС Є:

- неповернені борги
- порожні приміщення
- вільне місце на складі
- новий продукт для тестування
- товар, що швидко псується
- вільні номери в готелі
- нерозпродані квитки
- вільні рекламні площі
- низьколіквідні активи
- надлишки продукції
- вільний робочий час
- обладнання, яке простоює



ВАМ НЕОБХІДНО:

- купити зі знижкою до 100%
- повернути борги
- збільшити рекламні площі
- розширити канали збуту
- здійснювати більше продажів
- залучити нових клієнтів
- знизити витрати
- збільшити капітал
- збільшити товарообіг
- збільшити прибуток
- позбутися затоварювання
- заохотити співробітників
- підвищити соціальні стандарти
- отримати швидкий дохід для нових продажів
- зміцнити свій бізнес під час кризи
- зберегти гроші
- отримати більше замовлень



МІСІЯ МІР ІМЦ

МіР ІМЦ знижує витрати грошових коштів шляхом заміщення їх операціями багатостороннього обміну.

1. Небагато підприємств працюють на 100% своєї потужності.
2. Простої в робочий час, незайняті номери готелів, нерозпродані квитки, порожні рекламні площі, активи, що швидко знецінюються, товари з закінченим терміном придатності і понадвироблена нереалізована продукція - Все це втрачена вигода, яка ніколи не буде компенсована.

Місія МіР ІМЦ - трансформувати втрачену вигоду на новий дохід і прибуток для вас!

ПРИКЛАДИ ГАЛУЗЕЙ УЧАСНИКІВ МІР ІМЦ

Напрями бізнесу та їх взаємодія:



Реклама



Сільське господарство



Гірничодобувна промисловість



Обробна промисловість



Енергетика



Водопостачання



Торівля



Будівництво



Ремонт



Транспорт



Громадське харчування



Зв'язок



Нерухомість



Наука



Адміністрування



Державне управління



Освіта



Охорона здоров'я



Розваги та відпочинок



Домашнє господарство



Екологія



Фінанси



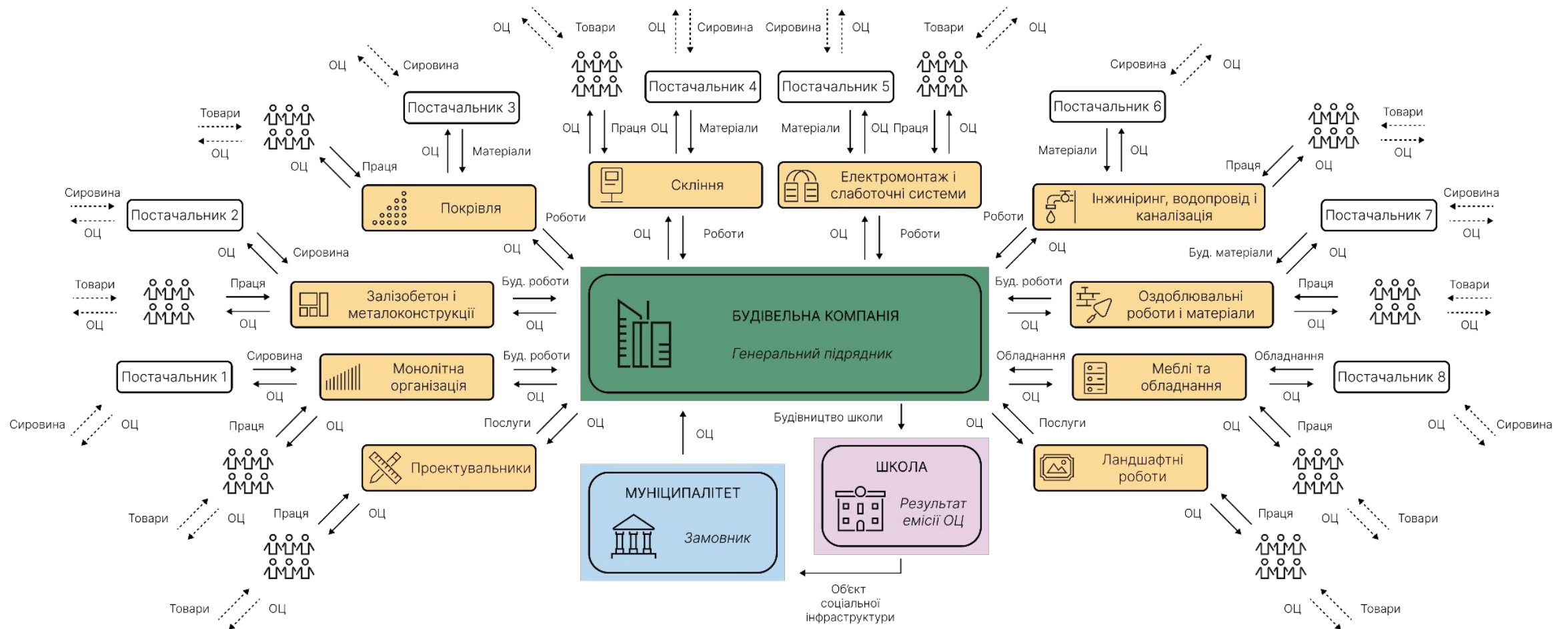
Екстериторіальна діяльність

І багато інших...

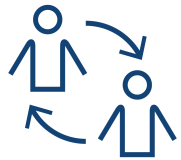


ПРИКЛАД БУДІВЕЛЬНОГО КЛАСТЕРА

УЧАСНИКИ МСВР



ХАРАКТЕРИСТИКИ АРС, МСВР



**Peer-to-peer (P2P)
технологія**



**Платежі з будь-якої
локації**



**Миттєве
зарахування**



**Сповіщення про
перекази**



**Доступ з будь-яких
пристроїв**



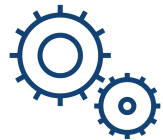
**Blockchain
технологія**



Сервіс 24/7/365



**“Хмарні”
технології**



**Гнучкі
налаштування**



**Шифрування
даних**



АРС розроблена з урахуванням рекомендацій: ООН для фінансового сектору, інших міжнародних фінансових інституцій; наукової та практичної спільнот.

ФІАТ vs APC

Порівняння умов сучасної фінансової системи (фіатної) з особливостями альтернативної розрахункової системи (APC): **частина 1**

п/п	Параметр	Сучасна фінансова система, Фіат	Альтернативна розрахункова система, APC
1	Персоніфікація власника для відкриття рахунку	Обов'язкова	Ні
2	Наявність коштів для платежу без внеску грошей	Неможливо	Так
3	Внесок фіатних грошей для отримання електронного запису на рахунку	Обов'язково	Ні
4	Підтвердження доходу для отримання кредиту	Обов'язково	Ні
5	Забезпечення для отримання кредиту (застава)	Обов'язково	Ні
6	Дисконтування кредитної застави	Обов'язково	Ні
7	Відсотки за користування кредитом	Обов'язково	Ні
8	Доступність кредитів для всіх верств населення	Ні	Так
9	Доступність кредитів для всіх підприємств	Ні	Так



ФІАТ vs APC

Порівняння умов сучасної фінансової системи (фіатної) з особливостями альтернативної розрахункової системи (APC): **частина 2**

п/п	Параметр	Сучасна фінансова система, Фіат	Альтернативна розрахункова система, APC
10	Комісія з транзакції за розрахунково-касове обслуговування	Обов'язково	Ні
11	Затримка між списанням та зарахуванням	Обов'язково	Ні
12	Міжнародні перекази через банки посередники	Обов'язково	Ні
13	Міжнародні перекази в еквіваленті національної валюти	Ні	Так
14	Курсова різниця купівля-продаж валюти	Обов'язково	Ні
15	Можливість конвертації та обліку активів у фізично вимірних одиницях (кВт-г; куб.м газу; барель нафти тощо)	Ні	Так
16	Відкриття та обслуговування рахунків нефінансовими установами	Ні	Так
17	Використання інфраструктури фінансового сектора	Обов'язково	Можливо



АРС: ВИГОДИ ДЛЯ УЧАСНИКІВ

Гроші не потрібні

0

Ніяких вкладень, внесків, обмінів сучасних фіатних грошей для отримання електронних розрахунково-облікових одиниць цінності. Цінність - це навички, послуги і реальні ресурси кожного.

Комісія

0%

Під час транзакції ні платник, ні отримувач не сплачує комісію. Всі списання та зарахування електронних розрахунково-облікових одиниць цінності відбуваються миттєво, без стягнення додаткових комісійних відсотків.

Застава

0

Для отримання позики у електронних розрахунково-облікових одиницях цінності застава не дисконтується, застава не потрібна. Кожен учасник може скористатися позикою автоматично.

Позичковий відсоток

0%

Відсоток на позики відсутній. Сума позики та строк позики визначаються індивідуально, проте жодних відсотків учасники, як фізичні особи, так і юридичні особи, за користування позикою не сплачують.

APC: ЗБІЛЬШУЄМО ДОХОДИ, ЗМЕНШУЄМО ВИТРАТИ

APC дозволяє оплачувати необхідні товари своїми власними. Це є ваші нові клієнти і додаткові продажі. Заощаджуючи грошові кошти, ви двічі у вииграшу (Win-Win).

Принцип розрахунків через APC за допомогою ОЦ можна описати як
“Заощаджене = Зароблене”



Без APC



З APC

Робіть нові продажі новим клієнтам за допомогою APC. Отримуйте ОЦ

Сплачуйте за сировину ОЦ. Зберігайте обігові кошти

Зберігайте старих клієнтів, продаючи за гроші

ЛОГІКА ВИГОДИ ВІД АРС ДЛЯ ПІДПРИЄМСТВ

ВИРОБНИЧА ПОТУЖНІСТЬ

Обсяг виробництва за одиницю часу у кількісному вираженні

60%
завантажені потужності

Постійні клієнти і замовлення

40%
вільні потужності

MiR IMC забезпечує:

- завантаження вільних потужностей
- приводить нових клієнтів
- збільшує прибуток підприємства

ФОРМУВАННЯ ЦІНИ РЕАЛІЗАЦІЇ

Витрати-Доходи на одиницю продукції у вартісному вираженні

20%
витрат
грошима

40% витрат
новими продажами

25%
платежі
в бюджет

ПДВ, збори та мита

15%
прибуток

Рентабельність,
норма прибутку,
додана вартість

Собівартість:

- сировина, матеріали
- заробітна плата
- обладнання, комплектуючі
- % банкам за використання кредитів

ЕКОНОМІЧНИЙ ЕФЕКТ

Використання
комбінованої оплати.
Зекономлене дорівнює
зароблене

Соціально
орієнтований
бізнес

Збільшення прибутку,
отримання необхідних благ

Можливість заміщення
грошових витрат новими
продажами своєї продукції

З метою економії грошей на закупівлю сировини для виробництва, а також збільшення обсягів виробництва використовуються вільні потужності або частина готової продукції.

Заміщення коштів у обороті розрахунком частиною готової продукції чи незавантаженими виробничими потужностями веде до збільшення прибутку; новим замовленням; підвищує соціальну відповідальність.

“ЯК Є” VS “ЯК МОЖЕ БУТИ”

Розглянемо дві моделі діяльності підприємства: перша - як є; друга - як може бути з АРС, МСВР.

Припустимо, що підприємство щомісяця продає 1000 одиниць продукції вартістю 1200 грн.
Дохід підприємства становитиме 1,2 млн. гривень на місяць.

Для здійснення своєї господарської діяльності підприємство несе витрати: обов'язкові платежі (податки та збори); витрати на оплату сировини, товарів, послуг; витрати на оплату праці; а також витрати на оплату відсотків за залучений капітал – (обігові кошти).

ПДВ визначається як сума доходу, помножена на 0,1667 (20% ПДВ).

Відрахування на соцзаходи визначаються як сума ФОП, помножена на 0,4 (40% ФОП).

Витрати на сировину (оплату товарів) взяті умовно 60% від суми Доходу (надходження від реалізації) без ПДВ.

Повернення податків та зборів визначається - сума витрат на сировину, помножена на 0,1667 (ПДВ до відшкодування).

Податок з прибутку розрахований шляхом визначення прибутку підприємства до оподаткування помножений на 0,1597 (ставка 19%). Після цього отримана сума податку на прибуток додана до рядка 3006.

Таким чином, ми отримуємо в моделі «Як є» чистий прибуток підприємства за місяць 211 458 грн.

У моделі «Як може бути» підприємство без порушення своїх існуючих каналів збуту та фінансових потоків отримує замовлення від нових клієнтів. Цих клієнтів підприємству забезпечує МіР ІМЦ. Також підприємство отримує через МіР ІМЦ необхідні йому сировину, товари та послуги для виробництва своєї продукції. За продукцію, реалізовану новим клієнтам від МіР ІМЦ, підприємство отримує «розрахунково-облікові одиниці цінності», і ними розраховується з постачальниками сировини, товарів і послуг через МСВР (МіР ІМЦ). Отже, те, на що підприємство раніше витрачало грошові кошти, тепер компенсується додатковим продажем.

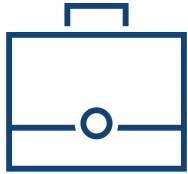
При цьому витрати на оплату праці залишаються незмінними; витрати на оплату відсотків відсутні (або суттєво знижуються); прибуток підприємства зростає. Збільшуються відрахування до бюджету. І, що найголовніше, чистий прибуток зростає.

ФІНАНСОВО-ЕКОНОМІЧНІ ПОКАЗНИКИ

Рух грошових коштів (за місяць), грн

Стаття	Код рядка	Як є	Як може бути з МСВР		Ек. ефект на місяць
		Постійні клієнти	Постійні клієнти	Нові клієнти від MiR IMC	
Надходження від реалізації товарів, робіт, послуг (грн.) (1000 од. товару x 1200 грн./шт)	2000	1 200 000,00	1 200 000,00		
Надходження від реалізації товарів, робіт, послуг (MiR IMC) (+40% обсягу вироб., 400 од. товару x 1200 MiR/шт)	2000			480 000,00	
Ітого дохід		1 200 000,00	1 200 000,00	480 000,00	
Зобов'язання з податків і зборів, у т.ч.	3115	320 227,00	398 480,00		
ПДВ, 20% + податок на прибуток, 19%	3006	240 227,00	318 480,00		
відрахування на соціальні заходи (40% від ФОП)	3110	80 000,00	80 000,00		
Повернення податків та зборів	3005	91 685,00	91 685,00		
Витрати на оплату: товарів (робіт, послуг)	3100	550 000,00	70 000,00		
праці (ФОП)	3105	200 000,00	200 000,00		
Відсотки за кредитом (20% річних)	3390	10 000,00	0,00		
Ітого витрати		988 542,00	576 795,00		
Чистий рух коштів / Чистий прибуток (код 3400=2000-3115+3005-3100-3105-3390)	3400	211 458,00	623 205,00		411 747,00

ЦІЛЬОВА АУДИТОРІЯ ТА ПОТЕНЦІЙНІ УЧАСНИКИ



Бізнес

Великий, середній, малий бізнес - всі щось купують, щоб щось виробляти.

Система допомагає знайти і поєднати взаємнозацікавлені сторони. І виконати взаєморозрахунки.



Населення

Система надає можливість обміняти те, що у вас є, на те, що вам необхідно (без використання грошей).

Заощаджене - значить зароблене. Кожна людина в громаді має значення.



Держави

Держава має природно бути присутньою у середовищі громадян, при цьому не заважати їм жити і розвиватися.

А залишатися гарантом і регулятором можливості жити у цивілізованій країні. Дотримуватись соціальних стандартів.



ЩО ТРАНСФОРМУЄТЬСЯ У БАНКІВСЬКІЙ СФЕРІ

Комерційні банки трансформуються в Інформаційні та Маркетингові центри!

ЯК Є:

- робота через платіжні системи
- залучення позикових коштів
- витрати на ставку рефінансування
- робота з кредитним портфелем
- обмеження, ліміти, контроль балансу
- відкриття фінансових рахунків
- обслуговування фінансових рахунків
- обслуговування депозитів
- обмін валют
- оцінка заставного майна
- видача кредитів
- комісія за видачу кредитів
- комісія за РКО
- комісія за обмін валюти
- позичкові відсотки за кредити
- безпека, фінмоніторинг
- проблеми з неповерненням кредитів
- судові розгляди
- та інші фінансові операції.



ЯК БУДЕ:

- робота з екосистемами та маркетплейсами
- допомога у реєстрації учасників
- допомога у збуті продукції клієнтів
- допомога у закупівлі сировини для клієнтів
- оцінка потенціалу клієнта
- зміна розміру "кредитної" лінії
- розрахункові одиниці генеруються у необхідному обсязі
- винагорода за допомогу
- позикові кошти не потрібні
- витрати на ставку рефінансування відсутні
- арбітраж
- безпека
- комісія за РКО - 0
- комісія за видачу кредиту - 0
- комісія за обмін валюти - 0
- заставне майно - 0
- позичкові відсотки за кредити – 0.



ЩО ТРАНСФОРМУЄТЬСЯ ДЛЯ НАСЕЛЕННЯ

Доступ до засобів для розрахунку тут і зараз! Не потрібно довго накопичувати кошти.

ЯК Є:

- робота там, де платять
- доступ до благ у розмірі заробітної плати
- необхідність накопичувати на великі придбання
- відкладений результат до моменту накопичення та покупки
- кредити, застави, позичкові відсотки
- ризики втрати заставного майна
- банкрутство, у разі неплатоспроможності
- соціальна незахищеність
- виключення з процесу взаємодії тих, хто потребує допомоги.



ЯК БУДЕ:

- створення того, що можеш, подобається, затребуване суспільством
- швидкий доступ до необхідних засобів для розрахунку через МСВР
- можливість придбати в маркетплейсі екосистеми те, що потрібно тут і зараз
- немає необхідності у довгостроковому накопиченні
- немає необхідності у заставі
- немає позичкових відсотків
- залучення всіх категорій населення
- соціальна турбота про нужденних
- відкриті можливості самореалізації, розвитку, зростання добробуту кожного.



ЩО ТРАНСФОРМУЄТЬСЯ ДЛЯ ВИРОБНИЦТВА

Завантаження вільних потужностей Нові продажі платоспроможним клієнтам!

ЯК Є:

- потреба у фінансах для організації бізнесу
- пошук клієнтів для замовлень
- дефіцит оборотних коштів
- високі ставки за кредитами
- незавантажені потужності, прості обладнання та робочої сили
- витрати, які ніколи не будуть компенсовані
- додаткові витрати на рекламу та просування, пошук нових клієнтів
- потреба у модернізації виробництва
- пошук джерел фінансування
- високі ставки за кредитами
- необхідність збереження та утримання робочої сили
- ризики банкрутства.



ЯК БУДЕ:

- МСВР - джерело інвестицій для організації бізнесу тут і зараз
- маркетплейс забезпечує нових платоспроможних клієнтів
- нові замовлення
- довгострокове планування обсягів виробництва
- максимальне завантаження виробничих потужностей
- доступ до безвідсоткових засобів розрахунку
- своєчасна модернізація виробництва
- зниження витрат у грошових коштах за допомогою МСВР
- розрахунок за сировину та матеріали новим продажем
- збільшення доходу
- збереження робочих місць
- збереження бізнесу
- збільшення прибутку.



ЩО ТРАНСФОРМУЄТЬСЯ ДЛЯ АГРАРІЇВ

Обладнання, техніка, хімія, ПММ, насіння, склади через обмін! Кредити не потрібні.

ЯК Є:

- дефіцит обігових коштів
- не всі землі обробляються
- необроблені землі - безповоротно втрачена вигода
- низька рентабельність
- високі ставки за кредитами
- не всі охочі можуть прокредитуватись
- необхідність високоліквідної застави для отримання кредиту
- високий рівень дисконтування заставного майна
- потреба в устаткуванні та його ремонті
- пошук технологічних рішень для збереження та підвищення врожайності
- необхідність у постачальниках добрив
- необхідність у постачальниках ПММ
- необхідність у складських приміщеннях
- необхідність у ринках збуту.



ЯК БУДЕ:

- МСВР – джерело інвестицій для агробізнесу
- маркетплейс забезпечує нових платоспроможних клієнтів
- взаємний розрахунок надлишками врожаю чи майбутнім врожаєм
- нові продажі, нові клієнти
- розширення оброблюваних земель чи поголів'я
- доступ до необхідних коштів для придбання обладнання, техніки, хімії, насіння - всього, що необхідно
- кошти без позичкового відсотка
- моментальний розрахунок із постачальником
- нове обладнання та технології
- підвищення продуктивності
- підвищення рентабельності
- підвищення прибутковості.



ЩО ТРАНСФОРМУЄТЬСЯ ДЛЯ ОРГАНІВ ВЛАДИ

Реалізація всіх інфраструктурних та соціальних програм! Збереження суверенітету.

ЯК Є:

- невідповідність програм соціально-економічного розвитку територій гарантованим державою соціальним нормативам
- дефіцит фінансування
- життя за принципом прожиткового мінімуму
- старіння комунальної та соціальної інфраструктури
- низька роль місцевих органів влади у підтримці, просуванні, розвитку місцевого бізнесу
- втрата довіри та координуючої функції управління
- залежність від зовнішніх запозичень
- ослаблення національної валюти, економіки, держави
- ризик втрати суверенітету



ЯК БУДЕ:

- МСВР - наявність джерела фінансування всіх соціальних стандартів та нормативів
- перехід до гарантованого довічного достатку для кожного громадянина
- суттєве підвищення соціальних стандартів
- формування держзамовлень для бізнесу
- баланси та плани розвитку галузей
- відновлення комунальної та соціальної інфраструктури
- відновлення провідної координуючої ролі місцевих органів влади
- незалежність від зовнішніх запозичень
- сталі засоби платежу, стабільна економіка, сильна держава
- збереження суверенітету
- підвищення рейтингу держави на світовій арені



ВИГОДИ ВІД МСВР: **ДЛЯ БІЗНЕСУ**



Економічні

- Можливість отримати необхідне, розрахувавшись своєю продукцією
- Оптимізація та вивільнення обігових коштів
- Отримання нових, більш вигідних постачальників
- Зниження собівартості
- Можливість провести модернізацію та завантажити вільні потужності



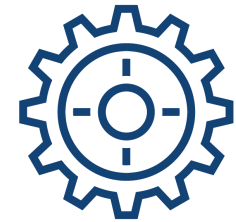
Маркетинг та збут

- Швидке просування своєї продукції
- Мінімізація зусиль зі збуту товарів та постачання сировини
- Прямий зв'язок між покупцем і продавцем
- Вихід на нові ринки. Нові клієнти. Потенційна аудиторія понад 4 млрд. осіб
- Можливість реалізувати через Систему непрофільні товари та послуги



Адміністративні

- Можливість зберегти робочі місця і бізнес
- Заощадження внутрішніх ресурсів кожного працівника
- Дозволяє сконцентруватися на профільній діяльності
- Потужна зброя у конкурентній боротьбі за ринки та ресурси



Технічні

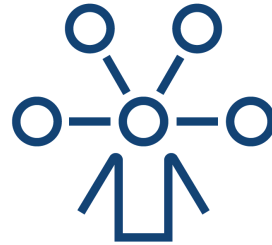
- Інструмент з управління бізнесом і взаємовідносинами із замовниками
- Заощадження на розрахунково-касовому обслуговуванні
- Безперебійна робота платформи 24/7/365, постійні онлайн замовлення
- Автоматичний облік всіх продажів і закупок
- Збереження інформації про всі продажі і закупки

ВИГОДИ ВІД МСВР: ДЛЯ НАСЕЛЕННЯ І ГРОМАД



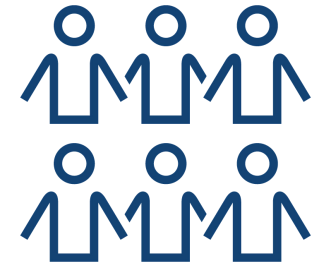
Економічні

- Можливість обміняти те, що у вас є, на те, що вам необхідно (без витрати грошових коштів)
- Заощадження фіатних грошових коштів
- Інструмент для обміну, взаємодії, задоволення нагальних потреб у тих чи інших благах без грошей



Особисті

- Ресурс для самореалізації кожного
- Самозайнятість
- Можливість робити те, що подобається і є змога, отримуючи за це гідну оплату
- Отримання гарантованого постійного пасивного доходу
- Внесок кожного має значення



Соціальні

- Дозволяє використати приховані резерви громади, і покращити становище кожного
- Залучення до взаємодії незахищених верств населення, людей похилого віку, груп ризику і т.п.
- Можливість для кожного відчутти свою цінність для суспільства і зробити свій внесок у розвиток громади
- Взаємодія зміцнює громаду

ВИГОДИ ВІД МСВР: ДЛЯ ДЕРЖАВИ І ОРГАНІВ ВЛАДИ



Економічні

- Доступ до швидких безвідсоткових засобів розрахунку. Можливість їх отримання тут і зараз
- Скорочення витрат коштів місцевого/державного бюджетів
- Відсутність комісій, відсотків, застав, державних або іноземних позик
- Стимулювання виробництва місцевих товаровиробників без залучення кредитів, позик, інвестицій
- Стимулювання розвитку реального сектору економіки



Фінансові

- Власне джерело фінансування місцевих та державних програм і проектів
- Свобода від зовнішніх позик та впливу
- Скорочення платіжного дефіциту місцевого / державного бюджетів
- Перерозподіл вільних бюджетних коштів на інші більш актуальні цілі
- Цифровий контроль над реалізацією місцевих / державних програм, проектів, витрачанням цифрових засобів розрахунку
- Значне збільшення дохідної частини бюджетів всіх рівнів (без збільшення податкового навантаження)



Адміністративні

- Наявність альтернативної (резервної) системи взаємодії в громаді / державі та забезпечення її життєдіяльності
- Автоматизація та спрощення процесів управління місцевими цифровими засобами розрахунку
- Зменшення витрат на адміністрування платежів
- Покращення функції органів влади щодо планування розвитку, управління і контролю території
- Розвиток міжрегіональних та міжнародних зв'язків
- Підвищення рейтингу території



Соціальні

- Збереження існуючих та створення нових робочих місць
- Можливість покращення соціальної інфраструктури
- Нові джерела для підвищення соціальних стандартів і нормативів
- Використання «прихованих» резервів громади
- Залучення до взаємодії всіх верств населення (у тому числі груп ризику)
- Зміцнення стосунків між мешканцями, бізнесом, асоціаціями, інституціями

АНАЛОГИ ТОРГОВОГО МАЙДАНЧИКУ

Внутрішній ринок



Зовнішній ринок



АНАЛОГИ АРС

Міжнародної мультивалютної розрахунково-облікової системи миттєвих платежів і власного емісійного центру, що доповнює грошову систему.



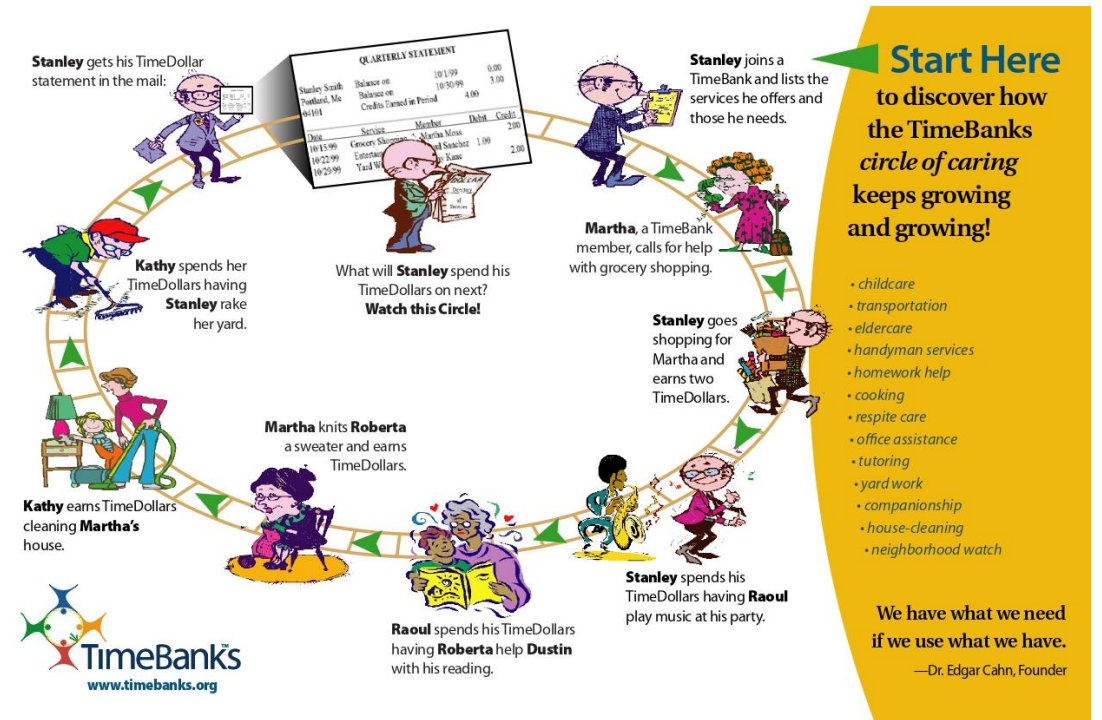
LETSLINK UK



МІЖНАРОДНИЙ ДОСВІД

Приклади обмінних систем у світі:

1. Камені Раї в Мікронезії
2. Хавала, система переказу цінностей
3. З 1932 року Wörgl, Austria
4. З 1934 року WIR, SWISS
5. Еко-село Findhorn in Moray, Scotland
6. З 1982 року IRTA, USA
7. З 1991 року Ithaca HOURS, New-York, USA
8. Еко-село Damanhur, Italy
9. Forest of Dean LETS, Great Britain
10. L.E.T.S. London, Great Britain
11. Time banking, Great Britain
12. З 2002 року NU Spaarpas card, Rotterdam Municipal Authority
13. З 2009 по 2015 роки «Банк часу», Україна.



ВИСНОВКИ

Зростання глобальних платежів

Особливо в національних валютах, миттєві і без комісії, може притягнути увагу до запропонованого проекту.

01

Проблеми фінансової системи

Робить проект актуальним за рахунок його економічної ефективності і спрощення процесів проведення транзакцій.

02

Інфляція і емісія

Забезпеченість обігових одиниць реальними товарами та послугами додає стабільності проекту. І робить його більш привабливим.

03

Розвиток цифрових технологій

Застосування блокчейн технологій і розподілених реєстрів додає проекту сучасності і технологічної зрілості.

04

Синтез сучасного і інноваційного

Поєднання поширених сучасних сервісів з альтернативними інноваційними рішеннями забезпечує природний перехід до нових технологічних укладів.

05

Природоподібні технології

Використання людино-зрозумілої мови і НБІКС технологій суттєво скорочує час на впровадження і зменшує витрати на підтримку проекту в майбутньому.

06

Міжнародні і регіональні інформаційно-маркетингові центри
“Співпраця”, МіР ІМЦ

НАЯВНІ РЕСУРСИ

Прості рішення складних завдань



НАЯВНІ МОДУЛІ ЕКОСИСТЕМИ

Вся інформація наведена в цьому розділі відповідає готовим рішенням, які можна протестувати онлайн.

1

Платформа-конструктор, як базове програмне рішення для проєкту в цілому.



Є В НАЯВНОСТІ



ВЛАСНА РОЗРОБКА

2

Міжнародний торговий майданчик, як базове середовище взаємодії для учасників екосистеми



Є В НАЯВНОСТІ



ВЛАСНА РОЗРОБКА

3

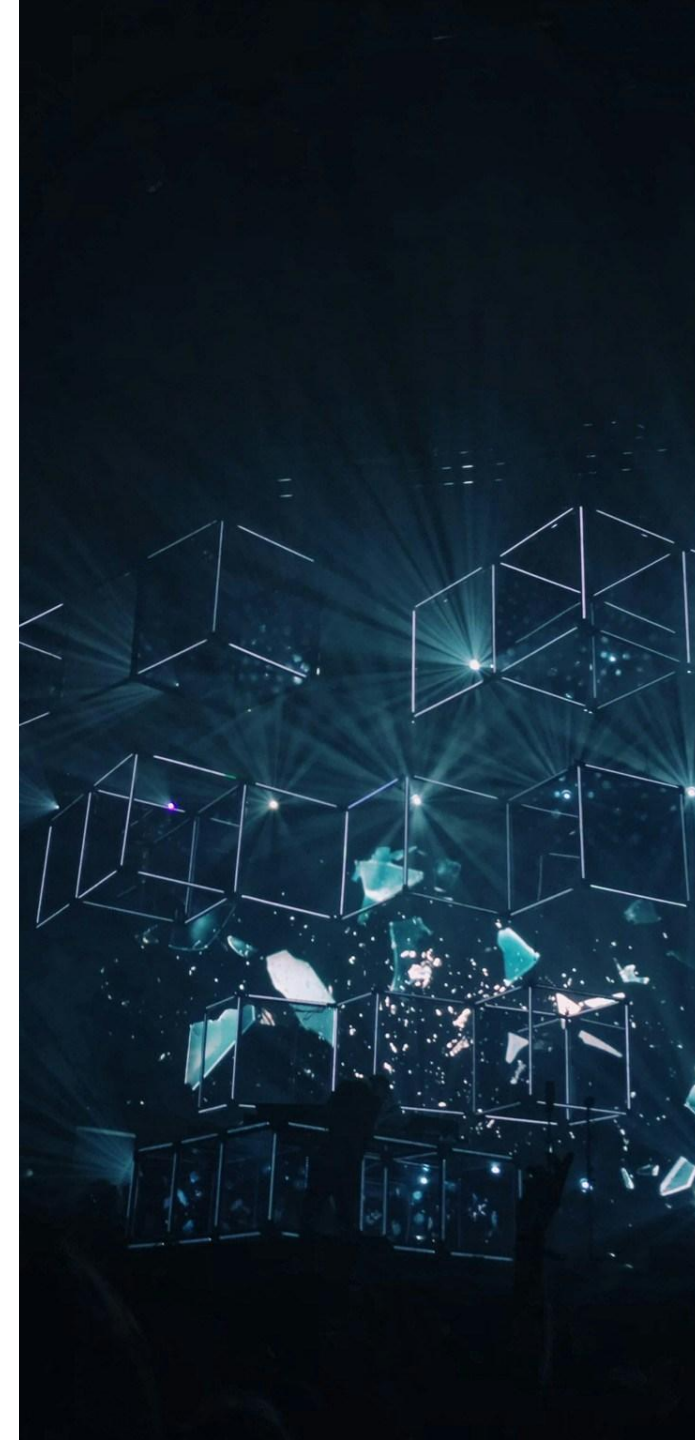
Міжнародна система взаємних розрахунків, як система, що доповнює грошову. Дозволяє купувати і продавати без використання грошей.



Є В НАЯВНОСТІ



ВЛАСНА РОЗРОБКА



ДЛЯ РІЗНИХ ГАЛУЗЕЙ

Базові конфігурації як галузеві рішення:



БПМ-підприємство



БПМ-корпорація



СУВГ - система управління взаємовідносинами в країні, регіоні, районі, громаді



ГЕС – система взаємодії геоекономічних об'єднань



ЕСМ – управління виборчою кампанією (партія, блок, кандидат)



День виборів – моніторинг дільниць у день виборів, скарги, проведення екзит-полів



СУВСС (CMS) – система управління веб-вмістом сайту



PNS – персональна некомерційна система



Е-Медицина - онлайн консультації та супровід лікування не виходячи з дому



Саморозвиток - онлайн освіта



WEB-платформа – об'єднаний міжнародний торговий майданчик, маркетплейс

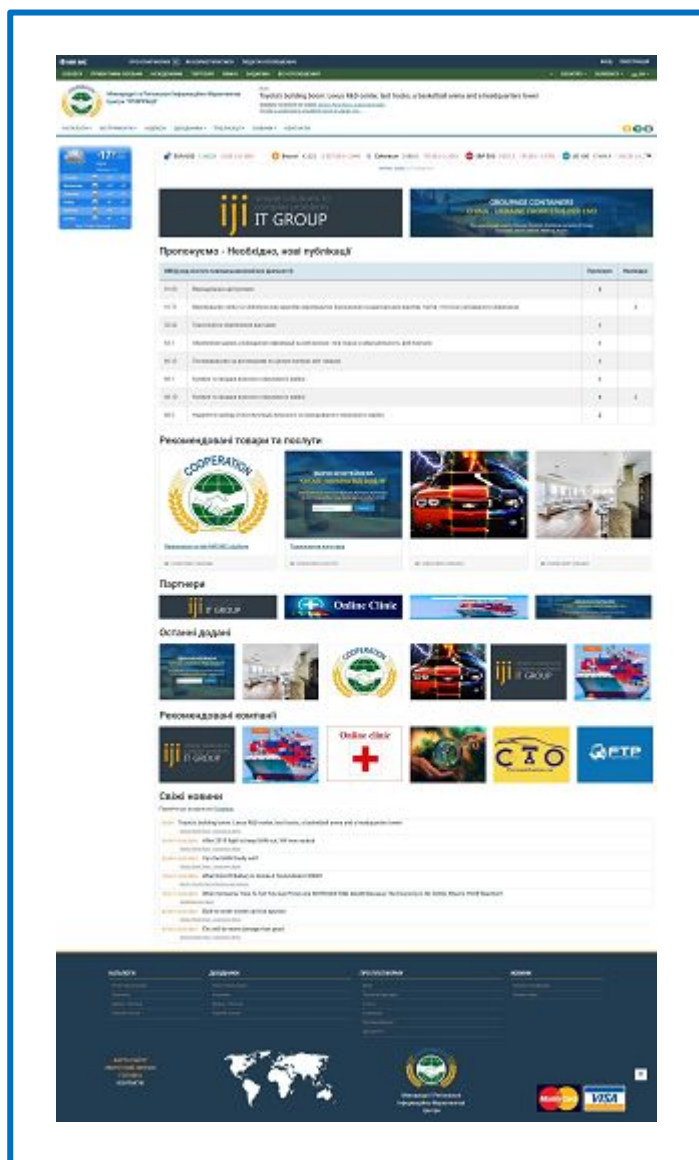


МСБР – міжнародна система взаємних розрахунків

Платформа-конструктор бізнес-процесів мовою вищого рівня (людині зрозумілою мовою), у найкоротші терміни дозволяє створювати будь-які нові конфігурації, розділи, модулі, форми та реєстри, відповідно до цілей та поставлених завдань на рівні користувача (без залучення програмістів).



МІЖНАРОДНИЙ ТОРГОВИЙ МАЙДАНЧИК



Маркетплейс для торгівлі і комунікацій

Ресурс, який поєднує всі технологічні модулі у єдину екосистему для учасників.

Забезпечує повний функціонал:

- онлайн реєстрація учасників;
- розміщення оголошень про пропозиції і потреби;
- оформлення і прийом замовлень;
- онлайн оплати або взаєморозрахунки;
- відстеження статусів замовлень;
- комунікації з контрагентами;
- база даних з обліком контрагентів;
- багаторівневий маркетинг;
- білінг;
- і багато іншого.



ПУБЛІКАЦІЯ ОГОЛОШЕНЬ

Все, що необхідно для публікації оголошень.

Повний функціонал:

- Подача оголошення
- Попередній перегляд
- Редагування
- Строкове розміщення
- Реклама
- Статистика переглядів
- Повторна публікація
- Видалення

Режими відображення:

- На Головній сторінці
- В рекламному блоці
- В цільовій рубриці
- Попередній перегляд
- Перегляд оголошення

Всі оголошення

Інформація про всі пропозиції та потреби в товарах, роботах, послугах, розміщених у системі, відповідно до обраної рубрики.

Оголошення **28**

1. Електрична енергія

кВт·г 6,00 Гринья Мір України UAH-MIR ★ ☆ 🇺🇦

0,88 кВт·г

Ознака оголошення:
Пропонує
Тип продукції:
Товар
Цільова група:
Для бізнесу, Приватним особам
Статус продукції, обладнання, сировини, матеріалів:
Одиниця виміру:
кВт·г
Загальний обсяг:
154000
Напруга:
220-230 В
Частота змінного струму, Гц:
50
Населений пункт:
Київ
Держава / Країна:
УКРАЇНА
Дата-час публікації:
12.09.2024 23:32

id: 16509180911001936

2. Oranges

тонна 0,75 Мангит Мір Азербайджан AZN-MIR ★ ☆ 🇦🇿

1,77 кВт·г

Ознака оголошення:
Пропоную
Тип продукції:
Товар
Цільова група:
Для бізнесу, Приватним особам
Статус продукції, обладнання, сировини, матеріалів:
є в наявності
Кількість:
300
Одиниця виміру:
тонна
Населений пункт:
Товуз
Держава / Країна:
АЗЕРБАЙДЖАН
Дата-час публікації:
17.01.2025 20:26

id: 16509180911001323

Приклад відображення прев'ю оголошень

id: 16509180911001323

535

Oranges

Ціна

0,75 Манат Мір Азербайджан AZN-MIR тонна

★

🛒

5,77 кг/г

Ключова інформація

Ознака оголошення

Пропоную

Тип продукції

Товар

Цільова група

Для бізнесу, Приватним особам

Одиниця виміру

тонна

Кількість

300

Статус продукції, обладнання, сировини, матеріалів

є в наявності

КТ ЗЕД (код товару зовнішньоекономічної діяльності)

0811 Фрукти та горіхи, піддані або не піддані тепловій обробці в киплячій воді або на пару, заморожені, з додаванням або без додавання цукру або інших речовин, що підсолджують

КВЕД (код послуги зовнішньоекономічної діяльності)

01.23 Вирощування цитрусових

Опис

Апельсин вкуснейший. Всё оп-честному.

Упаковка, маркировка, сортировка, калибровка и т. д.

Приклад інформаційного блоку оголошення



ЗАЯВКИ-ЗАПИТИ (ЗАМОВЛЕННЯ)

Заявки-Запити

Реєстр заявок-запитів, виконаних через сайт МіР ІМЦ.

Вихідні запити та пропозиції

Вхідні запити та пропозиції

Усі заявки

Статус заявки

нова

опрацьовується

відмова у реєстрації

на погодженні у заявника

обробка завершена

очікує оплати

частково оплачено

сплачено повністю

виконується / у виробництві

відправлено / в дорозі

скарга

скасована

успішно здано / закрито

Скинути фільтр

Вихідні запити та пропозиції

#	Статус оплати	Дата	Держава / Країна Ознака оголошення	Зображення Назва	Одиниця виміру Кількість	Валюта Ціна	Сума	Статус заявки	Примітка	Автор оголошення
1.	1650918091-1001318-1724309718									
1.1.	Провести оплату	2024.08.22 09:55	УКРАЇНА Пропонує	 Демо оголошення про товар	кг 1	Гривня Мір Україна UAH-MIR 123,00	123,00	очікує оплати		DemoUser

Вхідні запити та пропозиції

#	Статус оплати	Дата	Держава / Країна Ознака оголошення	Зображення Назва	Одиниця виміру Кількість	Валюта Ціна	Сума	Статус заявки	Примітка	Від кого
1.	1650918091-1000094-1706117540									
1.2.	Оплачено 05.02.2024 11:07	2024.01.24 19:32	АЗЕРБАЙДЖАН Пропонує	 Мандарини	кг 2	Манат Мір Азербайджан AZN-MIR 2,00	4,00	сплачено повністю		a001

Робота з заявками і запитами

На прикладі* зліва наведено інтерфейс розділу обробки відправлених заявок і отриманих запитів.

- Повний функціонал розділу:
- 1. Підтвердження замовлення
 - 2. Зв'язок з контрагентом
 - 3. Зміна статусу
 - 4. Платежі
 - 5. Відправка
 - 6. Закриття угоди
 - 7. Фільтр записів
 - 8. Архів замовлень
 - 9. Автоматичні повідомлення про будь-яку зміну

*Приклад наведено з готового прототипу Платформи.



ВИДИ ОПЕРАЦІЙ ЧЕРЕЗ АРС, МСВР

Оплата

Оплата виконується у валюті Одержувача. Конвертація виконується автоматично. З вашого основного рахунку буде списано: 4.96 AZN-MIR

Рахунок для оплати послуг на суму: 123 UAH-MIR
№ документа: 1650918091-1001318-1737145723010
Платник: test-01
З рахунку №: 1650918091-1918091-UAH-MIR
Одержувач: DemoUser
На рахунок №: 1650918091-1016509-UAH-MIR
Призначення платежу: [Демо оголошення про товар](#), 1 кг

PIN

Сплатити через МСВР

Оплата

Використовується для розрахунку між Покупцем і Продавцем за товари, роботи, послуги (активи) у електронних розрахунково-облікових одиницях цінності в системі. У тому числі міжнародна оплата в еквіваленті національної валюти.

Переказ через МСВР

З рахунку №
1650918091-1001100-AZN-MIR

Платник
test-01

На рахунок №

Сума
AZN-MIR Сума

Призначення платежу
Призначення платежу

Підтвердити

Скасувати

Переказ

Використовується для переказу електронних розрахунково-облікових одиницях цінності з облікового рахунку одного учасника на обліковий рахунок іншого учасника в системі. У тому числі міжнародні перекази в еквіваленті національної валюти.

Конвертація через МСВР

З рахунку № 1650918091-1001001-AZN-MIR

Кількість вихідного активу
AZN-MIR 200

Валюта необхідного активу

117.63 USD-MIR

PIN

Конвертувати через МСВР

Конвертація

Використовується для конвертації електронних розрахунково-облікових одиниць в одних одиницях цінності в інші одиниці цінності в системі. У тому числі дорогоцінні метали або фізично вимірні одиниці (кВт-г; барель нафти; куб.м. газу; людино-г тощо).

**Приклад наведено з готового прототипу Платформи.*

МУЛЬТИВАЛЮТНІ ОБЛІКОВІ РАХУНКИ УЧАСНИКІВ

Нижче наведений приклад* реєстру мультивалютних рахунків учасника. Кожен з учасників (громадянин, підприємство, орган влади, інша установа) має можливість відкрити мультивалютний обліковий рахунок.

Мої рахунки в МСВР

Тут відображаються всі рахунки МСВР, зареєстровані за вами в системі. Рахунки можуть бути в різних валютах та різних типів.

№	Дії із записом	Рахунок МСВР	Валюта	Залишок (Баланс)	Статус рахунку МСВР	Тип рахунку	Ліміт на рахунок	Ознака ліміту на рахунок Мінімальна кількість оголошень про потреби / Мінімальна кількість оголошень про пропозиції	Кількість транзакцій	Власник рахунку МСВР	Статус учасника МСВР / Статус користувача
1	   	1001318-AZN-MIR	AZN-MIR	-1 836,81	Активний	Основний рахунок	2 550,00	Ліміт на рахунок неідентифікованої фізичної особи 5 / 1	20	test-01	Активний Зареєструвався
2	   	1001318-GBP-MIR	GBP-MIR	0,00	Активний		0,00		6	test-01	Активний Зареєструвався
3	   	1001318-USD-MIR	USD-MIR	188,22	Активний		0,00		4	test-01	Активний Зареєструвався
4	   	1001318-UAH-MIR	UAH-MIR	0,00	Активний		0,00		10	test-01	Активний Зареєструвався
5	   	1001318-MDL-MIR	MDL-MIR	0,00	Активний		0,00		2	test-01	Активний Зареєструвався

*Приклад наведено з готового прототипу Платформи.



ВИПСКА РУХУ ОБЛІКОВИХ ОДИНИЦЬ

Виписки МСВР

Тут формуються виписки про всі ваші транзакції через МСВР.

Дата-час: Початок періоду 22.08.2024 Закінчення періоду 22.08.2024 Платник 6 Одержувач 9 Валюта 5

Застосувати Скинути фільтр

#	Дата-час	Валюта	Надходження (Дт)	Витрата (Кт)	Призначення платежу	Одержувач	Платник	Рахунок обліку Форма оплати
2	22.08.2024 09:45	UAH-MIR		123,00	Демо оголошення про товар, 1 кг (#1001918, Замовлення №: 1650918091-1001318-1724309004)	DemoUser	test-01	1001815-UAH-MIR
3	22.08.2024 09:44	UAH-MIR	123,00		Купівля валюти за курсом (24.2998 UAH-MIR > AZN-MIR)	test-01	test-01	1001318-UAH-MIR
4	22.08.2024 09:44	AZN-MIR		5,06	Купівля валюти за курсом (24.2998 UAH-MIR > AZN-MIR)	test-01	test-01	1001318-AZN-MIR
		AZN-MIR	0,00	5,06				
		UAH-MIR	123,00	123,00				

Валюта	Залишок на початок	Надходження (Дт)	Витрата (Кт)	Залишок на кінець
AZN-MIR	-1 520,00	0,00	5,06	-1 525,06
UAH-MIR	0,00	123,00	123,00	0,00
USD-MIR	11,00	0,00	0,00	11,00
MDL-MIR	0,00	0,00	0,00	0,00
GBP-MIR	0,00	0,00	0,00	0,00
UAH	0,00	0,00	0,00	0,00

96

↑

Вище наведений приклад* обліку руху ОЦ на рахунках учасника за обраний період. Виписку можна переглядати як за окремими валютами, так і по всім доступним рахункам. Додатково виписка відображає: Залишок коштів на початок періоду; Надходження; Витрати; Залишок на кінець періоду.

*Приклад наведено з готового прототипу Платформи.



ОНЛАЙН КУРСИ ВАЛЮТ ДЛЯ КОНВЕРТАЦІЇ

Нижче наведений приклад* курсів валют першого класу і дорогоцінних металів, які використовуються в системі для конвертації. Список валют може поповнюватись. Оновлення курсу відбувається в онлайн режимі, інформація є на 100% достовірною.

Валюта необхідного активу ▾	
☐ AED-MIR	0.46182129
☐ AMD-MIR	0.00427757
☐ AUD-MIR	1.05183054
☐ AZN-MIR	1
☐ BDT-MIR	0.01413615
☐ BGN-MIR	0.89493843
☐ BRL-MIR	0.27464695
☐ BYN-MIR	0.61798692
☐ CAD-MIR	1.1782386
☐ CHF-MIR	1.86302968
☐ CNY-MIR	0.23198221
☐ CZK-MIR	0.06926613
☐ DKK-MIR	0.23460158
☐ DOP-MIR	0.0278578
☐ DZD-MIR	0.01251286
☐ EGP-MIR	0.03373303
☐ EUR-MIR	1.75035618
☐ GBP-MIR	2.07220435
☐ GEL-MIR	0.60153207
☐ HKD-MIR	0.2183324

☐ HUF-MIR	0.00424052
☐ IDR-MIR	0.00010381
☐ ILS-MIR	0.47330376
☐ INR-MIR	0.01962957
☐ IQD-MIR	0.00129492
☐ IRR-MIR	2.97E-6
☐ JPY-MIR	0.01091823
☐ KGS-MIR	0.01949881
☐ KRW-MIR	0.00116592
☐ KZT-MIR	0.00320419
☐ LBP-MIR	1.897E-5
☐ LYD-MIR	0.34506738
☐ MAD-MIR	0.16775303
☐ MDL-MIR	0.09028167
☐ MXN-MIR	0.08178989
☐ MYR-MIR	0.37929281
☐ NOK-MIR	0.14898958
☐ NZD-MIR	0.9497314
☐ PKR-MIR	0.00609116
☐ PLN-MIR	0.41094326

☐ RON-MIR	0.35171067
☐ RSD-MIR	0.01506363
☐ RUB-MIR	0.01660862
☐ SAR-MIR	0.45164246
☐ SEK-MIR	0.152174
☐ SGD-MIR	1.24274627
☐ THB-MIR	0.04940368
☐ TJS-MIR	0.15512029
☐ TMT-MIR	0.48466112
☐ TND-MIR	0.53236281
☐ TRY-MIR	0.04779855
☐ TWD-MIR	0.05172802
☐ UAH-MIR	0.04036017
☐ USD-MIR	1.70020059
☐ UZS-MIR	0.00013129
☐ VND-MIR	6.656E-5
☐ XAG-MIR	51.82811409
☐ XAU-MIR	4609.66868333
☐ XDR-MIR	2.20667234
☐ XPD-MIR	1608.79771077
☐ XPT-MIR	1611.45018142
☐ ZAR-MIR	0.09062474

*Приклад наведено з готового прототипу Платформи.



АРБІТРАЖ І ПРАВИЛА СИСТЕМИ

Безпека угод та захист сумлінних учасників:

- 1 Все як у сучасному світі та відповідно до чинного законодавства.
- 2 Кожна дія має електронний слід у системі (Blockchain).
- 3 Підтверджені скарги розглядаються арбітражною службою системи.
- 4 Несумлінні учасники блокуються в системі або можуть бути виключені із неї.
- 5 Захист платежів за допомогою Escrow-рахунків та Smart-контрактів.
- 6 ОЦ не можуть обмінюватися на фіатні гроші. Шахрайство з ними не має сенсу.
- 7 Публічні оголошення проходять модерацію згідно з правилами системи. Оголошення, які порушують правила, до публікації не допускаються.
- 8 Система захищена від СПАМу. Кожен учасник може прийняти чи відхилити запит на взаємодію.



ВИСНОВКИ І ОЦІНОЧНА ВАРТІСТЬ ГОТОВИХ МОДУЛІВ

Ініціатор проєкту має досвід впровадження подібних систем. За останні роки була виконана основна робота з розробки і поєднання ключових модулів у робочий варіант екосистеми.

Приклади готових рішень наведені вище.

\$1 000 000

Оціночна вартість витрат ініціатора проєкту.

90%

Рівень готовності модулів проєкту.

Вся інформація наведена в цьому розділі відповідає готовим рішенням, які можна протестувати онлайн.

Свою зацікавленість у впровадженні проєкту підтвердили понад 100 громад місцевого, районного, обласного рівня в Україні. Сумарно ці громади налічують близько 6 000 000 мешканців.



Міжнародні і регіональні інформаційно-маркетингові центри
“Співпраця”, МіР ІМЦ

ТЕО ПРОЄКТУ

Техніко-економічне обґрунтування

Прості рішення складних завдань



ЩО ПОТРІБНО ЗРОБИТИ?

З метою доведення екосистеми до стадії готового продукту необхідно виконати наступні роботи:

- 1** Підготувати сучасне оформлення сайту торгового майданчика і особистих кабінетів користувачів
- 2** Розробити і інтегрувати модуль МЛМ
- 3** Підключити сервіси сторонніх послуг (логістика, платіжні системи тощо)
- 4** Виконати тестування електронної платформи в цілому.
- 5** Розпочати промислову експлуатацію екосистеми.



НЕОБХІДНІ ІНВЕСТИЦІЇ ТА КОШТОРИС

Необхідна сума інвестицій

\$500 000

На виконання всього об'єму
необхідних робіт

9-12 місяців

Період окупності

2-2,5 роки

Напрями витрат: заробітна плата персоналу;
експлуатаційні витрати; реклама, просування та
популяризація ресурсу

п/п	Стаття витрат	Сума, \$
1	Заробітна плата на доопрацювання програмного забезпечення	300 000
2	Експлуатаційні витрати	25 000
3	Реклама, просування, популяризація	150 000
4	Відрядження	25 000
	ВСЬОГО:	500 000

Ініціатор проекту має розроблений бізнес-план, в якому відображені всі необхідні етапи, дії, показники і інша інформація, пов'язана з проектом.

СТРОКИ ВИКОНАННЯ РОБІТ



МІСЯЦЬ 1

Збільшення чисельності персоналу.



МІСЯЦЬ 2

Розробка сучасного інтерфейсу торгового майданчика і особистих кабінетів користувачів.



МІСЯЦІ 3-4

Розробка та інтеграція модуля МЛМ.



МІСЯЦІ 5-6

Підключення сторонніх сервісів, збірка електронної платформи в цілому.



МІСЯЦІ 7-8

Роботи з тестування електронної платформи.



МІСЯЦЬ 9

Усунення зауважень, початок експлуатації у тестовому режимі.



МІСЯЦІ 10-12

Початок промислової експлуатації, підключення нових місцевих представництв, реєстрація учасників.



МОНЕТИЗАЦІЯ - ДЖЕРЕЛА ДОХОДУ



Продаж ліцензій на створення і підключення місцевих представництв екосистеми (місцеві, районні, обласні, національні, міжнародні)



Винагорода з транзакцій через APC



Комісія за реалізацію товарів та послуг через платформу за фіатні кошти



Абонентська плата за користування APC



Тарифні плани за розміщення реклами на ресурсі



Оплата послуг за рахунками у APC

Також існують інші варіанти монетизації проєкту, які з часом додаватимуться та розвиватимуться. Основним джерелом покриття первинних витрат проєкту передбачається продаж Ліцензій. Прогнозована вартість: від 0,1 до 1 доларів США за кожного мешканця.



ФІНАНСОВО-ЕКОНОМІЧНІ ПОКАЗНИКИ

Розрахунковий період
реалізації проєкту

5 років

Дисконтований період
окупності

3 роки

Період окупності

2,5 роки

Внутрішня норма
доходності, IRR

6200%

Ставка дисконтування

20%

Індекс ROI

120

Чиста наведена вартість, NPV

\$93,46 млн.

Розрахунковий прибуток

\$181,3 млн.

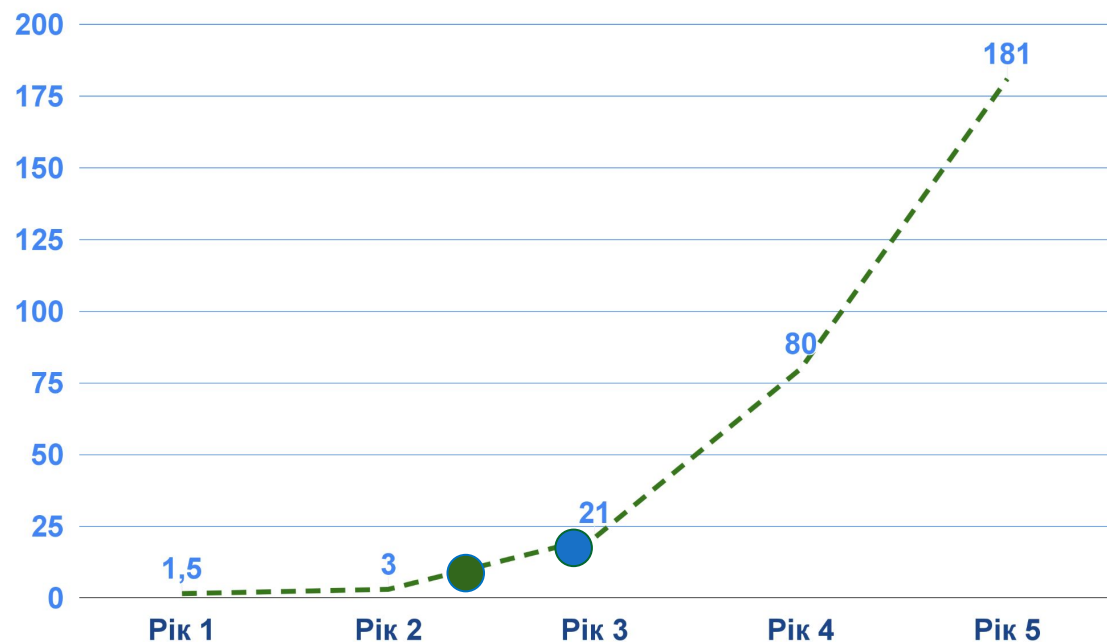
Окупність і прибуток обраховувались з ємності ринку 1/1000 за наймінімальнішою вартістю ліцензії, яка занижена у 10 разів.

У розрахунках не враховувалась капіталізація проєкту загалом, яка зазвичай для таких проєктів становить від 10 до 100 разів від вартості вкладень (і вище).



ІНФОГРАФІКА ФІНАНСОВИХ ПОКАЗНИКІВ

Прибутковість проєкту за 5 років, млн. \$



- Період окупності - 2,5 роки
- Дисконтований період окупності - 3 роки

Фінансові показники проєкту за 5 років, млн. \$



Ставка дисконтування: 20%
Внутрішня норма доходності, IRR: 6200%
Індекс рентабельності, ROI: 120



Міжнародні і регіональні інформаційно-маркетингові центри
“Співпраця”, МіР ІМЦ

ДОДАТКОВА ІНФОРМАЦІЯ

Прості рішення складних завдань



ЮРИДИЧНЕ ПІДГРУНТЯ ПРОЄКТУ

З метою дотримання чинного законодавства щодо реалізації проєкту, було проаналізовано чинне міжнародне і національне законодавство у таких напрямках:

- Міжнародне право
- Права людини
- Форми об'єднання і права об'єднань
- Банки і фінанси
- Біржі і кліринг
- Електронна торгівля
- Електронні договори
- Бухгалтерський облік
- Захист інформації.

Загальна кількість понад 40 нормативно-правових актів і рекомендацій, у тому числі від Організації об'єднаних націй.

Впровадження проєкту планується з дотриманням вимог нормативно-правових актів.



РИЗИКИ ЧИ НІ?

Запропонований проєкт створення електронної платформи (екосистеми) має глобальні масштаби. Тому було проаналізовано ризики за такими напрямками:

Макроекономічні (фінансові) - перманентність фінансових криз і їх непрогнозованість з суттєвими наслідками для всіх, які тримають в напруженні все активне населення планети. Реалізація проєкту спрямована на зняття наявної напруги і пропонує альтернативні дієві інструменти взаємодії під час глобальних кризових явищ.

Військово-політичні - локальні і регіональні конфлікти жахливо впливають на безпеку і життєдіяльність країн і територій, навіть за їх межами. Впровадження проєкту, у тому числі враховує можливості і сервіси для взаємодії під час конфліктів, а також відновлення територій після їх завершення.

Геоелекономічні - рух у напрямку створення багатопольярного миру руйнує сталі ринкові відносини. Застосування взаємних санкцій змушує шукати нові ринки постачальників сировини і збуту виробленої продукції. Проєкт спрямований саме на надання швидких і ефективних інструментів для пошуку нових партнерів і відновлення спаду виробництва.

РИЗИКИ ЧИ НІ?

Епідеміологічні - останні пандемії глобально зупинили рух населення, товарів, послуг. Проєкт з елементами онлайн взаємодії надає можливість зменшити ризики захворювання, шляхом роботи і отримання необхідних товарів або послуг не виходячи з дому.

Законодавчі - проєкт може зіткнутися з протекціонізмом старої системи. Але має орієнтацію на максимальне дотримання чинного законодавства. І правило: що не заборонено, то дозволено.

Технологічні - стрімка зміна мов програмування і інформаційних технологій, у тому числі розвиток штучного інтелекту, змушують бути готовими до змін. Проєкт передбачає такі зміни, і готовий гнучко і швидко використовувати сучасні і інноваційні технології.

Незрілість користувачів - передбачаються витрати певного часу на популяризацію системи. Але готовність користувачів у рази підвищилась завдяки поширенню інтернету, криптовалютам і іншим електронним сервісам.

Поведінка користувачів - з метою подолання кризових явищ, збереження бізнесу, більшість користувачів прогнозовано готові користуватися системою, що підтверджують проведені опитування.

ДОДАТКОВА ДОКУМЕНТАЦІЯ

Нижче наведені посилання на розширену додаткову документація по проєкту:

- [Змістовна презентація проєкту](#) з обґрунтуванням, аналізом ринку, зразками готових модулів
- [Проспект емісії токенів](#) - змістовний документ, що регулює умови емісії і обігу токенів
- [Програма лояльності](#) - умови співпраці для інформаційних агентів проєкту
- [Форма бронювання токенів](#) - онлайн форма для прийому замовлень від інвесторів на бронювання токенів з метою їх придбання.



ВИСНОВКИ

Інноваційний - Технологічні рішення проєкту

Набір сервісів і технологічних рішень покладених в основу проєкту робить запроповану екосистему актуальною і привабливою для потенційних учасників.

01

Ближче до кожного - місцеві представництва

Модель створення місцевих представництв системи робить проєкт ближче до кожного учасника, що спрощує залучення нових партнерів і створює присутність точки доступу.

02

Залучення - Багаторівневий маркетинг

Наявність модуля багаторівневого маркетингу гарантує більш активне розповсюдження інформації і залучення більшої кількості учасників.

03

Час-Гроші - Високий відсоток готовності

Майже готовність екосистеми, як закінченого продукту, робить проєкт цікавим і більш вигідним для потенційних інвесторів.

04

Сучасність - У багатогранності

Охоплення проектом всіх категорій і сфер життєдіяльності відповідає сучасним тенденціям створення екосистем (єдине вікно). Така модель має більше стійкості і перспектив у майбутньому.

05

Безпечний - Запасний вихід з кризових станів

Альтернативна розрахункова система забезпечує захист взаєморозрахунків під час кризових станів. Це суттєво убезпечує бізнес-відносини, додає впевненості і сталості.

06

ЗАПРОШУЄМО ІНВЕСТИРІВ ДО СПІВПРАЦІ

Прийом замовлень на бронювання Токенів, онлайн форма [ТУТ](#).



QR-код сторінки з формою
бронювання токенів.

НАШІ КОНТАКТИ

ТОВ «АЙДЖЕЙАЙ ІТ ГРУП»



+380 (50) 380-14-56

Mobile

+380 (63) 205-84-81

Viber, Telegram, WhatsApp



inbox@ijigroup.com



ijigroup.com

